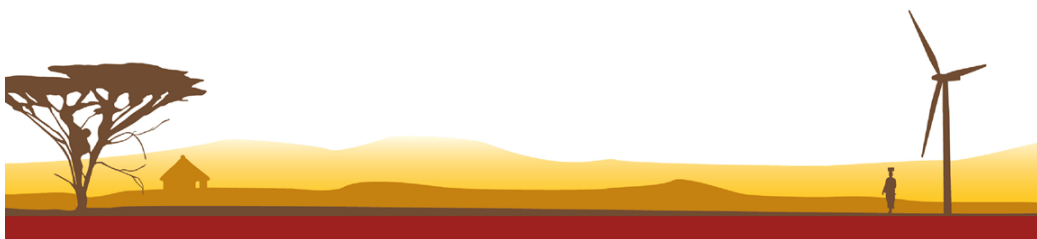


A stylized map of the African continent in shades of yellow and brown, with a white outline. The text "Students 4 Sustainability" is overlaid on the map in a bold, white, sans-serif font with a green drop shadow. The number "4" is significantly larger than the other words.

Students 4 Sustainability

Jaarverslag S4S - 2010



Inleiding

Beste lezer, sympathisant van S4S!

Allereerst goed dat je het jaarverslag 2010-2011 van S4S voor je hebt kunnen krijgen! Aan de hand van dit document nemen we je mee naar waar het allemaal begon; februari 2010. Sedertdien hebben we als 4-koppig bestuur het stokje overgenomen van bestuur 2009 en de stichting Students 4 Sustainability voor een jaar gerund.

Heftige tijden, oorlogen, onrust in het Midden-Oosten en tal van bezuinigingen, ook voor studenten, zijn ontstaan of hebben ons geraakt op onze eigenste wereldbol. Ondanks dat, verging het de stichting Students 4 Sustainability dit jaar goed, dat kan toch wel gezegd worden. Het heeft dit jaar een enthousiast bestuur aan het roer gehad. We kunnen tevreden terug kijken op een jaar waarin we zaken verbeterd en verder uitgewerkt hebben. Dit alles heeft ertoe gediend om de stichting verder te laten inbedden op de campus, te laten professionaliseren en te laten groeien.

In 2007 is er een duidelijke visie neergezet, dit speelveld hebben we dit jaar ook weer gebruikt om in te bewegen. Voor het daadwerkelijk laten groeien en verder brengen van de stichting hebben we een aantal doelstellingen en speerpunten neergezet dit jaar. Voor dat deze opgesteld konden worden hebben we onszelf een aantal vragen gesteld: Wat is de status quo? Wat willen we eraan verbeteren? En vooral hoe?

Dit jaarverslag zal een overzicht geven van de activiteiten en de positie van Students 4 Sustainability (S4S) in 2010. Het eerste hoofdstuk zal aftrappen met de Interne zaken; criteria die we stelden aan projecten maar ook de invulling van bestuursfuncties zullen aan de orde komen. In het externe gedeelte behandelen we activiteiten en samenwerkingsverbanden. Het meest gekoesterde donateurbestand van Delft, alsmede de positie van S4S in Delft zal besproken worden.

Het derde hoofdstuk gaat over afgesloten en lopen projecten van dit jaar. Daarbij wordt het doel en een kritische blik geworpen op de status en inspanningen van S4S die bij de betreffende projecten behoren gekeken. Als laatste hoofdstuk zal er gekeken worden naar de financiële positie van S4S. Cijfers en trendlijnen over donateurs, resultatenrekening en balans zijn onderwerpen die aanbod zullen komen.

Namens het voltallige bestuur van 2010 wens ik jullie allen veel leesplezier toe!

Thijs Buizer voorzitter 2010

Contents

1 Intern	4
1.1 Missie, visie en strategie	4
1.1.1 Missie	4
1.1.2 Visie	4
1.1.3 Strategie	4
1.1.4 Doelen voor 2010	4
1.2 Bestuursfuncties	6
1.3 Projectcriteria	7
1.4 Evaluatie	8
2 Extern	10
2.1 Promo en Activiteiten	10
2.2 Samenwerkingsverbanden	10
2.3 Donateurs	10
2.4 Positie in Delft (Heden en Toekomst)	10
2.5 Evaluatie	11
3 Projecten	12
3.1 Afgesloten projecten dit jaar (9)	12
3.1.1 Solergy	12
3.1.2 Solar Water Purification	12
3.1.3 Ghana Children Wheelchair Project Part II	13
3.1.4 Skoon Lappie	13
3.1.5 Make it Ghana	14
3.1.6 Solar Battery Charging System	14
3.1.7 Focus on Vision	15
3.1.8 Bike4Care	16
3.1.9 Solarbear Minor	16
3.2 Lopende projecten bij overdracht (15)	17
3.2.1 Yele	17
3.2.2 Luiersproject	17
3.2.3 Malao Waters (Winddrinker Project 2010)	18
3.2.4 Brug Mozambique	19
3.2.5 Solarbear	19
3.2.6 StudioBOM	20
3.2.7 Trashy Ghana	21
3.2.8 Mycart India	21
3.2.9 Pelgrimkondre kassen	22
3.2.10 Project COI, Improving Literacy	22

3.2.11	Cebu Coffisn	23
3.2.12	I Love Biogas	24
3.2.13	Water voor Filipijnen	24
3.2.14	Solar Docking Station	25
3.2.15	Weeshuisproject	25
3.3	Evaluatie	26
4	Financiële plaatje	28
4.1	Balans 2010	28
4.2	Uitgaven	30

1 Intern

1.1 Missie, visie en strategie

Het S4S bestuur heeft afgelopen jaar weer op parttime basis gewerkt aan een aantal speerpunten en doelstellingen om de stichting weer een paar stappen verder te brengen. Het beleid is dit jaar uitgewerkt aan de hand van de volgende driepoot: missie, visie en strategie. Strategie is de meest uitgebreide van deze driepoot. Doelstellingen, en beleid op deze doelstellingen staan daarbij centraal.

1.1.1 Missie

Als S4S bestuur zetten we ons in om welvaart in de 3^e wereld te verbeteren.

1.1.2 Visie

Aan deze missie willen we bijdragen door Delftse studenten in te zetten. Deze Delftse student kan met behulp van organisaties als de TU maar ook (plaatselijke) stichtingen en bedrijven in projectverband veel dingen bereiken. In deze context draait het om de techniek in de hoofden van toekomstig ingenieurs praktisch toe te passen op plekken waar er grote (latente) behoefte naar kan zijn. Naast heel actief participeren in projecten is het goed om een communie te zijn voor tal van andere betrokkenen. De betrokkenheid vergroten van de Delftse student, docent, stichting en bedrijf bij het moreel principe omzien naar je naaste of ontwikkelingswerk is een groot gedachtegoed en maakt daarom deel uit van deze visie.

1.1.3 Strategie

Hoe lever je een bijdrage aan het behalen van de missie en hoe praktiseer je de visie die je hebt op deze zaken? Met een tal van concrete doelstellingen zijn we het jaar in gegaan.

1.1.4 Doelen voor 2010

We hebben getracht om dit jaar op verschillende plaatsen de stichting en haar facetten te moderniseren, alsmede ook te professionaliseren. In communicatie onderling was het veelvoudig gebruik van dropbox, google documents en google calendar daar een voorbeeld van.

Maar ook het selectiebeleid voor projecten, een vernieuwde website en het nieuwe systeem om donateurs bij te houden zijn ideeën die we dit jaar hebben

doorgevoerd. De post commissaris projecten hebben we dit jaar opgesplitst. Door projecten te verdelen onder de bestuursleden krijg je meer betrokkenheid van het bestuur bij het werk waar je, je voor inzet. Naast de reguliere taken om de stichting draaiende te houden blijf je met dit beleidspuntje heel dicht met de neus op de projecten en de resultaten gedrukt. doelen:

Naast algemene veranderingen in beleidspuntjes hebben we dit jaar een lijstje opgesteld met een aantal zeer concrete doelen:

- We zullen ons inzetten om het totale aantal donateurs van S4S te verdubbelen. Hiervoor gebruiken we doelgerichte werving (aanwezig op events), meer promo materiaal (stickers op prototypes) en meer promotie voor S4S in projecten en presentaties
- Elke maand zullen we, naast de reguliere wekelijkse vergaderingen, een middag en avond samenkomen om een XXL vergadering te houden, samen te eten en alle activiteiten van de afgelopen maand te evalueren.
- Binnen een paar maanden willen wij afspraken hebben staan en gesproken hebben met een groot deel van de Raad van Advies (RvA).
- Dit jaar willen we energie steken in het verbeteren van samenwerkingsverbanden met o.a. Osiris, SIFE en de Energy club.
- We willen meer zichtbaarheid van S4S creëren op de TU Delft. Om dit te bereiken kunnen we onder andere gebruik maken van de schermen in alle faculteiten en posters ophangen op plaatsen waar veel studenten komen (verenigingen, faculteiten, enz.).
- Communicatie en transparantie naar donateurs waarmaken door:
 - Herstructurering, actualisatie en verduidelijking website
 - Nieuwsbrief interessanter maken
- Doelstellingen binnen projecten:
 - Minstens 3 prototypes mogelijk maken
 - Eindverslagen van ieder project (kort maar krachtig)
 - Duidelijkere criteria opstellen voor intake en contract
 - Intensiever contact houden met lopende projecten
 - Kwaliteit voor kwantiteit

1.2 Bestuursfuncties

Dit jaar heeft de bestuursfunctieverdeling met de bijbehorende takenlijst er als volgt uitgezien:

Functie	Taken en verantwoordelijkheden
Voorzitter	<ul style="list-style-type: none">- Vergadering voorbereiden- Visie en de grote lijn- Verantwoordelijk voor planning- Contact Raad van Advies- Aanspreekpunt ambassadeurs
Secretaris	<ul style="list-style-type: none">- Notulen- Post in/uit- Contact CvA- Overzicht projecten- Website bijhouden
Penningmeester	<ul style="list-style-type: none">- Begroting- Jaarrekening- Beheer financin- Contact accountant/belasting- Gadgets en promomateriaal
Commissaris extern	<ul style="list-style-type: none">- Contactpersoon duurzame organen binnen TU- Presentatie naar donateurs- Papierwerk (visitekaartjes, posters/brochures en flyers)- Kleding- PR en werving- Leuke acties
Allen	<ul style="list-style-type: none">- Donateurwerving- Contactpersoon voor gesponsorde projecten- Intakegesprekken- Meehelpen bij promo en OWEE!

Verdeling bestuurstaken 2010-2011

1.3 Projectcriteria

Dit jaar hebben we zoveel mogelijk met zijn allen projectintakes bijgewoond. De juiste volgorde om kans te krijgen op financile steun van S4S: intakeformulier insturen + intake gesprek met voltallig projectteam. Daarbij hebben we ons dit jaar ingezet voor kwalitatief goede projecten. In het selectiebeleid zijn we streng geweest. Doordat projecten in relatieve continue flow dit jaar de kant van de stichting uitkwamen is er de ruimte gekomen om selectief en kritisch te zijn.

Het is zoeken naar de perfect fit! People, planet en profit. Vragen die bij intake gesprekken gehanteerd werden dit jaar om goed te kunnen peilen of een project aan de criteria voldeed:

People

Sluit het stukje techniek dat gebracht gaat worden goed aan bij de mensen en de cultuur? Is er een organisatie die het project steunt, welke rol speelt de TU en/of andere organisaties?

Planet

Is hetgeen gecomplementeerd gaat worden een duurzame oplossing? Duurzaam voor de planeet maar ook voor de bevolking in de zin van continuïteit?

Profit

Gaat het de mensen daar wat opleveren, stimuleert de oplossing ondernemerschap van de plaatselijke bevolking? is de uitdaging en daarmee risico niet te groot? Dit jaar hebben we de balans gezocht tussen het risico dat een bepaald project faalt of weinig continuïteit levert met de kans dat het daadwerkelijk slaagt.

Daarbij waren de volgende factoren bij van invloed:

- Enthousiasme team,
- Capabiliteit van de mensen
- Betrokken organisaties achter het project en reeds geregelde sponsors en funding
- De People, Planet en Profit ideologie
- Plan van aanpak
- Begroting

Als laatste maar zeer zeker niet onbelangrijke factor, hebben we gelet op ondernemerschap; wordt dit gestimuleerd op de plek waar men het project gaat uit voeren? Geen passiviteit afdwingen maar activiteit hebben we nodig. Een bepaald winst oogmerk vanuit een westerse organisatie die achter onze projecten kunnen zitten hoeft op eerste gezicht niet meteen negatief te zijn. Kapitalisme kan, mits gekanaliseerd tot de juiste drive en resultaten leiden!

Bij het in zee gaan met een bepaald project hebben we altijd het totaalplaatje/verhaal getoetst. Onze intuïtie en het gevoel werden daarbij de ruimte gegeven!

1.4 Evaluatie

We zullen ons inzetten om het totale aantal donateurs van S4S te verdubbelen

Verdubbeling van het aantal leden is niet behaald, echter een basis voor groei hebben we zeker neergezet. Van 371 naar 473 leden is de score geweest. Er kan gezegd worden dat deze doelstelling wat ambitieus is neergezet. Wel heeft het ons doen nadenken om zakelijker met sponsoring en werving om te gaan.

Deze zakelijkheid en het pakken van de onderhandelingspositie die S4S heeft, kan leiden tot meer zakelijke contacten en meer donateurs vanuit het netwerk van projectteams.

Elke maand zullen we, naast de reguliere wekelijkse vergaderingen, een middag en avond samenkomen om een XXL vergadering te houden, samen te eten en alle activiteiten van de afgelopen maand te evalueren.

Maandelijks werd ongeveer tweemaandelijks. Deze avonden waren naast hardwerken en actiepunten afvinken, bovenal heel gezellig en vele visionaire ideeetjes zijn ontstaan.

Binnen een paar maanden willen wij afspraken hebben staan en gesproken hebben met een groot deel van de Raad van Advies (RvA).

Het RvA en CvA zijn in het begin benaderd in de loop van het jaar zijn alle afspraken bezocht. Mooie verhalen van oud-besturen, feedback en bruikbare input was het gevolg.

Dit jaar willen we energie steken in het verbeteren van samenwerkingsverbanden met o.a. Osiris, SIFE en de Energy club.

Na een jaar besturen bleken Osiris en SIFE niet bestand tegen de bezuinigin-

gen en hebben we alleen een intentieverklaring met de Energy club kunnen maken. Deze zal volgend jaar meer vorm en body krijgen.

We willen meer zichtbaarheid van S4S creëren op de TU Delft.

Promo is een belangrijke tool om zichtbaar te blijven op de TU. Zeker voor eerstejaars is het belangrijk om S4S in volle glorie te tonen. De oewe was dan ook een victoriepuntje van ons jaar. Vele nieuwe donateurs en de rector inclusief voorzitter van bestuur noemde ons tijdens introductiepraatjes. Een belangrijke autoriteitsbevestiging.

Communicatie en transparantie naar donateurs waarmaken

Naast dat we als bestuur natuurlijk aanspreekbaar waren hebben we waar kon gecommuniceerd via de mail, of als activiteiten op handen waren de nieuwsbrief gehanteerd. Buiten het feit dat jaarverslagen met volledige inzage in de financiën online gepubliceerd worden, hebben we zoveel mogelijk informatie over projecten en onze motieven getoond.

Doelstellingen binnen projecten.

Vele projecten leverde interessante prototype op. Door de groei in het aantal projecten konden we een strenger selectie beleid voeren. Techniek inzetten in ontwikkelingslanden is ook dit jaar weer met volle overgave gelukt!

2 Extern

2.1 Promo en Activiteiten

Openingsweek van Delft voor nieuwe studenten, Sustainability event, flyer en tactisch folder neerleggen heeft erg geholpen om herkenbaar en aanwezig te zijn op de TU.

De Owee was naast veel nieuwe inschrijvingen vooral erg mooi. De info-markt leverde hordes aan genteresseerden aan onze stand, de inschrijvingen waren redelijk. Elk jaar zijn er folders en inschrijvingsbriefjes in de owee tassen gedeponerd. Dit is zeker nog altijd de moeite waard. Aan het begin van het jaar werd door het oude bestuur en een bijbehorende commissie een event georganiseerd. Daar heeft S4S een stand gehad en is er gepromoot.

2.2 Samenwerkingsverbanden

SIFE, TU delft, Osiris, Energy club. De samenwerking tussen S4S en de energyclub is gentsiveerd. De TU delft en haar faculteiten zijn inmiddels trouw sponsor van ras maanden en toeleverancier van projecten en projectteams. Ook dit jaar is de samenwerking goed verlopen.

SIFE en Osiris is contact mee gezocht, maar beiden lijken uitgespeeld op de TU.

2.3 Donateurs

Het verdubbelen van het donateurbestand was n van de doelstellingen.

Op het moment van opstellen van deze doelstelling hadden we 350 donateurs. Momenteel lopen we tegen de 470 aan. Werving is een uitdagende taak. Tussentijds hebben we gereflecteerd op de doelstelling en kwamen we erachter dat verdubbelen erg ambitieus is. Het donateur bestand koesteren is een erg heilzaam. Er is een natuurlijke uitloop, deze uitloop opheffen en daarbovenop groeien is ons toch nog relatief goed gelukt. Met name het beleid bij projectaanvragen de laatste drie maanden geeft relatief snel nieuwe donateurs. Wij raden aan dit uit te bouwen.

2.4 Positie in Delft (Heden en Toekomst)

Doordat S4S groeit en nog altijd zijn redelijk financieel onafhankelijke status kan behouden is er zeker veel potentieel. Duurzaamheid en ontwikkelingswerk heeft veel met techniek te maken en dat zal het altijd blijven doen. Wij zien

deze organisatie groeien en visionaire studenten teams blijven lanceren in de toekomst.

Ook de gemeente Delft is een potentiële partner van ons, waarbij investeren in deze relatie ook weer met nieuwe opties kan komen. Er is zelfs nagedacht over een nieuwe studentenraad of politieke partij die uit het visionaire uitgangspunt van S4S kan groeien.

Er is volop ruimte om over te gaan op een full-time bestuur en meer activiteiten op het gebied van sponsoring en bedrijven. Studenten en hun tijdsbeperking is een bedreiging nu voor part-time constructies. De TU en studenten komen samen in een tijd waarbij sneller en efficiënter gestudeerd moet worden. Een heel jaar focus op bestuur lijkt ons meer effectiviteit op te leveren.

2.5 Evaluatie

Het blijft moeilijk om te meten hoeveel effect posters ophangen en folders uitdelen heeft op het donateurenbestand. Nu S4S meer en meer ingebed raakt op de TU weten projectenteams hun weg te vinden naar onze stichting. Groeiende interesse van meer projecten en bedrijven zal ervoor gaan zorgen dat promo minder belangrijk wordt door het jaar heen. Docenten op de TU die vakken geven die overeenkomen met doelstellingen van S4S verwijzen inmiddels al door naar de stichting. Het is zaak dat eerstejaars echter goed blijven benaderd tijdens de Owee zodat de naam in ieder geval bekend is.

Er kan veel gehaald worden uit de relatie die S4S aangegaan is met de Energy club. Veel projecten en doelstellingen sluiten aan bij beide organisaties.

Voor wat betreft de samenwerking met de TU, de zaken gaan goed. Het is aan te raden om te blijven communiceren elk jaar weer wat er op handen staat. Door de groei is denkbaar om het universiteitsfonds weer eens aan te schrijven voor overheadkosten, tevens zal het bestuur wellicht naar een full-time board over kunnen gaan. RAS-maandne blijft een goede compensatie voor dit soort werk en die zullen mee moeten groeien met S4S!

3 Projecten

Per project wordt het volgende besproken:

- Wat houdt het project in
- Hoe hebben wij het project gesteund?
- Wat is het vervolg van het project?

3.1 Afgesloten projecten dit jaar (9)

3.1.1 Solergy

Kameroen is een land gelegen in West-Afrika met 19 miljoen inwoners. Bijna 80% van de bevolking heeft geen toegang tot elektriciteit en 1/3e leeft onder de armoedegrens van \$ 1,25 per dag. Het gebrek aan elektriciteit beperkt mogelijkheden tot economische groei. Voor verlichting gebruikt de bevolking kerosinelampen die ongezond, giftig en gevaarlijk zijn.

Het idee afgelegen gebieden van elektriciteit te voorzien komt van de Ndassi oprichter: Jean-Seraphin Kεpguep, winnaar van de ABN-Amro Summer School of Entrepreneurship 2009. Het Solergy team bestaat uit vijf IDE studenten van Industrieel Ontwerpen, die in maart en april 6 weken naar Kameroen gaan om Ndassi te ondersteunen in het ontwerpen van een concept voor een Led-lamp, oplaadunit en een dockingstation. Voor deze producten zal ook onderzoek gedaan worden naar een toereikend Businessplan.

We hebben dit project gesteund met €900,-

Dit onderzoek is succesvol afgerond. Er is nu een nieuwe IO student betrokken bij Ndassie, zie Solar Docking Station.

3.1.2 Solar Water Purification

Waterzuivering op basis van verdamping door zonneenergie. Uiterst geschikt voor rural areas waar weinig voorzieningen zijn en toch schoon drinkwater nodig is. Er wordt uitgegaan van het principe van een solar cooker in combinatie met verdampingsunit. De innovatie zal zitten in de ontwikkeling (materialen, kosten, productie) en de implementatie van het product in de praktijk.

We hebben dit project gesteund met €900,-. Veel minder is gebruikt, dat hebben we weer teruggekregen.

Het project is succesvol afgerond. In de kast in het S4S hok staan 2 flessen water, die we hebben gekregen als dank van het project. Dit stelt de hoeveelheid water voor die het eerste prototype dankzij onze steun heeft

geproduceerd. Slechts een klein deel van ons toegezegde geld was uiteindelijk nodig.

3.1.3 Ghana Children Wheelchair Project Part II

Het Ghana Children Wheelchair Project bestaat uit twee delen. Het eerste deel (de haalbaarheidsstudie Needs and resources) is in september 2009 begonnen en wordt uitgevoerd door twee master studentes IO van de TU Delft. Zij doen onderzoek naar de markt en behoeften van kinderrevalidatie in Ghana. Wij zullen ons bezig houden met het 2e deel van het project, het vertalen van de economische, technische en gebruikseisen die uit het eerste deel van het project resulteren, naar een ontwerp van een zo goedkoop mogelijk mobiliteitshulpmiddel. Het ontwerp kan een rolstoel zijn, maar ook een ander soort mobiliteitshulpmiddel. Van dit onderwerp zal een echt werkend model gebouwd worden in de werkplaats van Mak-D. Hiervoor zullen wij gebruik maken van lokaal beschikbare middelen. Verder zullen wij een werkplan van het ontwerp maken voor (maar ook samen met) Mak-D Metalworks, zodat zij dit ontwerp blijvend kunnen produceren voor hun klanten en er duurzame lokale werkgelegenheid gecreëerd wordt.

We hebben dit project gesteund met €500,-. We hebben uiteindelijk zelfs nog geld terug gekregen.

3.1.4 Skoon Lappie

Vanuit de faculteit Industrieel Ontwerpen van de TU Delft gaan vier studenten en een geneeskunde student (Erasmus MC) aan een project werken voor kansarme vrouwen en meisjes in Zuid Afrika. Dit project richt zich op de zorgelijke omstandigheden waarin m.n. weesmeisjes verkeren als zij menstrueren, vaak schrijnende situaties. Er heerst op dit moment een groot taboe rond de menstruatie. (Wees)meisjes krijgen geen uitleg en hebben geen idee wat er aan de hand is. Zij rennen weg van huis of proberen op allerlei manieren het bloeden te stoppen, wat vaak infecties met zich meebrengt, met soms de dood tot gevolg.

Maandverband kent men in de townships niet en is voor de doelgroep onbetaalbaar. De oplossingen die nu gebruikt worden zijn veelal erg onhyginisch. Het doel is: het ontwikkelen van maandverband, gemaakt van lokale, duurzame materialen. Iets wat gemaakt kan worden door de lokale bevolking en wat betaalbaar is. Het project loopt van februari tot en met juni 2010 in de township Kayamandi, nabij Kaapstad. Naast de productontwikkeling loopt een educatieprogramma uitgevoerd door het Medical Knowledge Institute. Dit zorgt voor een goed draagvlak voor de productontwikkeling.

Female Hygiene denkt 1000 euro nodig te hebben voor de ontwikkeling van prototypes en productiekosten. S4S heeft echter besloten te sponsoren met 500 euro, omdat het project nog andere geldstromen heeft en een duidelijke begroting ontbreekt.

3.1.5 Make it Ghana

Het belangrijkste doel van dit project is om meer werkgelegenheid en mobiliteit te creëren voor lichamelijk gehandicapten en hierbij de lokale economie te stimuleren in het centrum van Accra, Ghana. Dit willen we realiseren door de afzetmarkt van de bakkerij te vergroten middels het ontwerpen van een ondersteunend product, dat het voor gehandicapten mogelijk maakt om op mobiele wijze, op straat, brood aan te kunnen bieden. Zoals beschreven ligt de bakkerij in een buitenwijk van de uitgestrekte hoofdstad. Omdat verkoop in het centrum van Accra waarschijnlijk toch de meeste afzet oplevert, zal de bakkerij het brood zelf eerst daarheen moeten vervoeren om verder te kunnen distribueren. Een belangrijk onderdeel van ons project is het vinden van een oplossing voor dit probleem. De slechte infrastructuur is hierbij een extra hindernis die overwonnen dient te worden.

Tijdens het project zullen wij verschillende fasen doorlopen. In het eerste deel zullen wij ons vooral richten op het onderzoeken van de situatie om te zien waar de knelpunten en kansen liggen. Aan de hand van de resultaten gaan we over to concept ontwikkeling om vervolgens een prototype te bouwen, deze te testen en vervolgens te verbeteren. Tijdens het afronden is het van belang ervoor te zorgen dat de kennis over het product blijft hangen bij de plaatselijke bevolking en dat er gestimuleerd wordt om ons product te blijven gebruiken. Een gedetailleerde planning en fasering is te bekijken in ons projectplan.

Make It Ghana heeft 900 euro nodig voor het onderzoek naar en de eerste ontwikkeling van een prototype. Movendi sponsort 400 euro, en S4S sponsort de resterende 500 euro.

Het project is succesvol afgerond. De volle 500 euro is gebruikt.

3.1.6 Solar Battery Charging System

In Cambodja gebruikt men, bij gebrek aan een aansluiting op het stroomnetwerk, auto-accus die worden opgeladen bij een Diesel Battery Charging Station (DBCS). Deze zijn milieu-onvriendelijk, gevaarlijk voor de gezondheid van de operator en bovendien worden de batterijen regelmatig te ver ontladen en te ver opgeladen. Projectteam SBCS zet zich in om de diesel-generator grotendeels te vervangen door zonnepanelen en moderne techniek

te gebruiken om te controleren of de batterij vol is.

We hebben het project gestuurd met €1500,-. Het project is klaar. Leuk project, beetje jammer dat KamWorks (lokaal bedrijf) niet beter heeft nagedacht over de mogelijke gevolgen voor de lokale bevolking als het hybride systeem een beetje faalt. Hierdoor is de eerste pilot mislukt. Een andere pilot is opgestart en die werkt beter.

3.1.7 Focus on Vision

In het kader van de minor International Entrepreneurship and Development van de TU Delft hebben Rianne Houba en Dorine Poelhekke (studentes Industrieel Ontwerpen aan de TU Delft) samen met de stichting Focus on Vision een project opgezet om kinderen in Ghana te voorzien van een nieuw ontworpen bril die ze zelf kunnen instellen op sterke. Deze bril kost maar €1,10 om te produceren en maakt een opticien overbodig, reden genoeg om te kijken of deze bril implementeerbaar is in een ontwikkelingsland als Ghana.

De bril is ontworpen door oud IO-er Frederik van Asbeck. Hij is op deze in sterkte verstelbare bril genaamd de FocusSpec afgestudeerd en heeft samen met zijn stiefvader Jan in t Velt de stichting Focus on Vision opgezet met als doel: Het voorkomen van blindheid en het bieden van meer zelfstandigheid en stimuleren van persoonlijke ontwikkeling van slechtzienden, in met name ontwikkelingslanden, door het ontwikkelen en implementeren van een in sterkte variabele bril, de Focusspec.

De bril voor volwassenen is inmiddels in productie maar de bril voor kinderen nog niet. Het prototype van de kinderbril zal getest worden a.d.v. een onderzoek dat Rianne en Dorine zullen uitvoeren bij schoolkinderen in Ghana.

Het onderzoek wordt gedaan m.b.v. verschillende onderzoeksmethodes die bekend zijn bij de onderzoek expert op het gebied van ontwikkelingslanden aan de TU Delft Annemiek Boeijen.

S4S heeft €500,- bijgedragen aan de onderzoekskosten die Dorine en Rianne in Ghana maken. Zo worden er opdrachtboekjes voor de kinderen gemaakt om informatie te verzamelen.

Dit onderzoek is succesvol afgerond. De stichting is erg blij met het onderzoek, waaruit bleek dat de Ghanese kinderen het wel erg belangrijk vinden dat de bril er hipper en degelijker uit ziet dan het huidige ontwerp. De stichting Focus on Vision gaat hiermee aan de slag. We hebben 2 brillen van focus on vision gekregen.

3.1.8 Bike4Care

Dit BoP project voor het mastervak Integral Design Project (ID4040) van de studie Industrieel Ontwerpen, richt zich op de ontwikkeling en bouw van een mens aangedreven voertuig (bv. fietsambulance) om de bereikbaarheid van de gezondheidszorg in Kisumu (Kenia) te verbeteren. Gedurende het project zal eerst een contextanalyse in Kenia worden uitgevoerd naar de behoeftes van de bevolking en de gezondheidszorg instanties. Vervolgens zal in Nederland een ontwerp en een prototype worden gebouwd die vervolgens kan worden getest in Kenia. Na deze testfase zal het ontwerp (mogelijk) aangepast worden waarna een definitief ontwerp, implementatieplan en een businessmodel zal worden afgeleverd in Kenia bij de al bestaande werkplaats in Kisumu.

We hebben het project gesteund met €500,- en een modelletje van de ziekenwagen-fiets ontvangen als dank. Een erg leuk project!

3.1.9 Solarbear Minor

Hoe kan je koelen als er geen elektriciteit is? In grote gebieden in ontwikkelingslanden is een slecht elektriciteitsnetwerk, dus dit is een rele vraag. Voedsel bederft vaak onderweg voor het op de bestemming aankomt, waardoor per jaar miljoenen kinderen ernstig ziek worden en velen aan deze ziektes sterven. Bovendien komt ongeveer de helft van de vaccins tegen die ziektes niet aan door een onbetrouwbare koeling in tropische omstandigheden. Het gebrek aan koeling zorgt dus voor grote financile verliezen bij het verliezen van vaccins en voedsel, maar ook voor hoge gezondheidsrisico's.

Solarbear is een nieuw initiatief waarmee koelers op zonne-energie gemaakt worden. Deze koelers werken in warme zonrijke gebieden zonder dat elektriciteit nodig is. Op deze manier kunnen betaalbare koelers verkocht worden om mogelijkheden tot koeling aan te bieden. Solarbear is een product bestaande uit een zonnecollector en een adsorptiekoeling cyclus. Deze bewezen technologie is nog niet eerder op een professionele en commercile manier als oplossing voorgedragen voor de genoemde problemen maar biedt vele nieuwe perspectieven.

Het doel van onze haalbaarheidsstudie is het beschrijven van de huidige situatie in Ghana. We willen uitvinden aan welke eisen de koeler moet voldoen om op een maatschappelijk verantwoorde manier in samenwerking met mensen uit Ghana succesvol op de markt gebracht te worden.

S4S heeft haar rekening ter beschikking gesteld aan Solarbear Ghana voor fondsenwerving.

3.2 Lopende projecten bij overdracht (15)

3.2.1 Yele

Project Yele is begonnen als een project om eenmalig een eenvoudige doch duurzame waterkracht centrale op te zetten in een afgelegen gebied in de regio Yele in Sierra Leone. Het project is in enkele jaren uitgegroeid tot een organisatie met dezelfde naam, die zorg draagt voor continuïteit voor het al lopende project in Yele maar zich daarnaast ook inzet voor implementatie van de zogeheten eLuma centrale in andere gebieden of landen enerzijds en voor verdere ontwikkeling van het gebied Yele zelf anderzijds. Dit laatste gebeurt onder andere door nieuwe faciliteiten voor educatie op te zetten en door lokale ondernemers te stimuleren een winstgevend bedrijf op te zetten, om zo de lokale economie te stimuleren.

De Community Bazaar is door project Yele uitgedacht als een platform dat de economie van de lokale bevolking moet stimuleren door optimaal nut te maken van de energie opgewekt door de eLuma. Zo bevat het plan een winkel waar koelruimte gehuurd kan worden, een verkooppunt voor oplaadbare duurzame lampen en een apotheek. Acht (oud)studenten van de TU Delft zijn verantwoordelijk voor dit project en zoeken financiële steun van verschillende organisaties om de Community Bazaar tot uitvoer te brengen in Yele.

Het bestuur van 2010-2011 investeert 1000 euro in het project Community Bazaar en maakt daarnaast afspraken voor een intensieve samenwerking tussen project Yele en S4S. S4S biedt vooral financiële steun terwijl project Yele helpt met de promotie en donateurswerving van S4S.

Aan het einde van het bestuursjaar is de samenwerking reeds een succesvol feit en is daarnaast de ontwikkeling van de Community Bazaar in een vergevorderd stadium. Een deel van de projectgroep van Yele is in de zomer van 2010 naar Yele gegaan om ook daar te werken aan de realisatie van de Community Bazaar.

3.2.2 Luiersproject

Diapers in Bangladesh is een project opgezet als onderdeel van de minor International Entrepreneurship and Development (IED). Twee studentes van de TU Delft reizen af naar een opvangtehuis voor gehandicapte kinderen in Bangladesh. Door het kastensysteem van het veelal hindoeïstische Bangladesh staan gehandicapte kinderen onderaan de sociale ladder en worden ze vaak verstoten door hun ouders. Dit opvangtehuis onder leiding van een westerse vrouw zorgt voor deze kinderen. De verzorg(st)ers in dit tehuis zijn veelal lokale mensen die wel voor deze kinderen willen zorgen, maar nog wel prob-

lemen hebben met het verschonen van de kinderen. Luiers ontbreken en in de praktijk is er een aangewezen kamer waar deze kinderen hun behoefte in doen, wat uiteraard een zeer onhyginische situatie is. De sponsoraanvraag van Diapers Bangladesh is voor de ontwikkeling van een prototype duurzame/milieuvriendelijke luier of ander hulpmiddel.

S4S sponsort Diapers in Bangladesh met 500 euro voor de aanschaf van materialen en verschillende bestaande luiervarianten en de ontwikkeling van prototypes.

Bij aankomst in het tehuis in Bangladesh bleek de invloed van het kastensysteem mee te vallen: de verzorgsters hadden geen bezwaren tegen het verschonen van de kinderen, maar er was wel een gebrek aan kennis omtrent het gebruik van luiers in het algemeen. Vervolgens zijn de studentes Roos en Aylin aan de slag gegaan met het ontwikkelen van een biologisch afbreekbare luier van verschillende materialen met verschillende vormen, om uiteindelijk terug te komen in Nederland met een advies voor de beste luier, inclusief prototype en kostenraming. Er is vervolgens een zoektocht gestart naar een mogelijke partner voor de productie van de luier, maar aan het einde van het bestuursjaar was er nog geen partner gevonden.

3.2.3 Malao Waters (Winddrinker Project 2010)

De winddrinker is een grootschalig project dat omzetting van zout zeewater naar zoet drinkwater mogelijk wil maken door middel van een innovatieve windmolen ontwikkeld aan de faculteit IO van de TU Delft. Malao Waters is een organisatie opgezet door enthousiaste (ex)studenten om een eerste werkend exemplaar van deze molen te plaatsen in de provincie Malao in Somaliland. Het gewonnen water zal vervolgens voor een lage competitieve prijs verkocht worden aan de lokale bevolking. De onderneming ter plaatse zal gerund worden door de lokale bevolking. Met de productie en plaatsing van de molen, landaankoop en onderhoud zijn vele tienduizenden euros gemoeid.

S4S heeft in 2008 al toegezegd om 4800 euro bij te dragen aan de realisatie van de eerste winddrinker. Dit is in de vorm van een lening die terugbetaald dient te worden door Malao Waters. De organisatie Malao Waters wil het genvesteerde geld terugverdienen door de verkoop van winddrinkers aan andere organisaties of lokale overheden.

In 2010 heeft Malao Waters genoeg geld binnengehaald voor de ontwikkeling en plaatsing van de eerste winddrinker, wat ook betekent dat de lening van S4S aan Malao Waters wordt uitbetaald. Dit is gedaan in het najaar van 2010, en aan het einde van het bestuursjaar werden de eerste voorbereidingen in Malao getroffen.

3.2.4 Brug Mozambique

Brug Mozambique is een project van een groep studenten Civiele Techniek aan de TU Delft, die een uitgebreid plan hebben opgesteld om een duurzame brug te bouwen in een afgelegen regio in Mozambique. Het gaat hier om een klein eiland in een rivier dat verbonden is met het vasteland door middel van een eenvoudige houten brugconstructie. In het regenseizoen wordt deze brug echter bijna jaarlijks deels verwoest door overstromingen. Het plan van de studenten bevat een uitgebreid onderzoek naar de lokale omstandigheden en beschikbare materialen, en komt met een duurzame en betaalbare oplossing voor een stevigere brug. Ook worden gedetailleerde bouwtekeningen gemaakt. En van de studenten zet zich na afloop van dit project in om de brug ook daadwerkelijk gebouwd te krijgen, door het opzetten van een stichting die geld inzamelt en contacten opbouwt met de lokale bevolking en een nabijgelegen universiteit.

In 2009 is dit project naar S4S gekomen voor financie steun, waarbij 700 euro is toegezegd als bijdrage voor het bouwen van de brug. In 2010 is er intussen een grote hoeveelheid geld binnengehaald, maar moet er nog altijd gezocht worden naar minstens 2 enthousiaste studenten van de TU Delft die naar Mozambique willen afreizen om het project te starten en te overzien.

Aan het einde van het bestuursjaar is het na meerdere pogingen nog niet gelukt om een groep studenten te vinden en staat het geld nog altijd gereserveerd.

3.2.5 Solarbear

Stichting Solarbear is opgezet vanuit het project Solarbear. Dit project is opgezet door studenten van de TU. De studenten hebben een koelbox ontwikkeld die zonne-energie gebruikt om te koelen, en daarbij dus ideaal is in warme zonnige landen in bijvoorbeeld Afrika. De Solarbear kan gebruikt worden in afgelegen gebieden die niet aangesloten zijn op het elektriciteitsnet, waardoor ook in die gebieden mensen in staat zijn om hun eten te koelen en zo langer vers te houden. Daarnaast is Solarbear een relatief eenvoudig apparaat dat ook met lokale middelen in ontwikkelingslanden geproduceerd moet kunnen worden.

In 2009 heeft S4S Solarbear al gesponsord voor de ontwikkeling van een eerste prototype. Dit prototype was succesvol, maar voor commercialisering of grootschalige productie van de Solarbear was nog wel een lange weg van verbeteringen nodig. In 2010 heeft S4S daarom besloten om bij te dragen aan de ontwikkeling van de vernieuwde versie van de Solarbear, door middel van een bijdrage van ruim 1500 euro.

De nieuwste versie van de Solarbear was zo goed als af tegen het einde van het bestuursjaar 2010/2011, en intussen is er ook een minor-project opgezet dat kijkt naar de potentiele markt voor de Solarbear in Ghana.

3.2.6 StudioBOM

StudioBOM is een project van een groep studenten IO dat zich richt op mensen in de favelas in Rio de Janeiro in Brazili. Favelas worden ook wel sloppenwijken genoemd, al zijn er grote verschillen tussen verschillende favelas en hoef je bij een favela niet meteen te denken aan de armsten der armsten van de bevolking. StudioBOM werkt samen met een activiteitencentrum in een van de favelas in Rio dat wordt gerund door een Nederlands stel. Dit centrum, genaamd Atelier Favela, is gericht op het verbeteren van de kansen van kinderen en jongeren in de favelas. Vaak komen zij in aanraking met criminaliteit door gebrek aan scholing en kansen, en in dit centrum kunnen zij terecht voor scholing maar ook voor creatieve en culturele activiteiten zoals dans, theater en kunst.

Daarnaast heeft Atelier Favela nu een kleine productlijn opgezet van tassen, gemaakt van oude materialen, die verkocht worden in Nederland. In het atelier werken jong volwassenen aan deze tassen, die daarvoor worden geschoold en op een creatieve manier producten leren te maken. Dit biedt de jongeren, inkomsten, zelfstandigheid en uitzicht op een betere toekomst. De materialen die Atelier Favela gebruikt worden gekocht van de Catadores, mensen die leven van de verkoop van afval wat ze verzamelen in en rond om Rio de Janeiro.

Om een sterkere economische positie te krijgen zijn er meerdere producten nodig. StudioBOM zoekt voor Atelier Favela naar een degelijk ontwerp dat in Brazili met eenvoudige productiemiddelen gerealiseerd kan worden. Het project bestaat uit het ontwerpen van nieuwe productmogelijkheden geproduceerd van afvalmateriaal, een strategie en business model. Naast het ontwerpen van nieuwe producten speelt het motiveren van de jongeren ook mee.

S4S sponsort StudioBOM met 500 euro voor de ontwikkeling en materiaalkosten van verschillende prototype producten, die grotendeels uitgedacht zullen worden in Nederland maar getest worden op haalbaarheid in Atelier Favela zelf.

Na een periode in Atelier Favela gewerkt te hebben is de productkeuze gevallen op een creatieve thermoskan vervaardigd van karton en plastic. Dit product is geschikt voor de Nederlandse markt en daarnaast relatief eenvoudig en goedkoop te vervaardigen in Atelier Favela. Daarnaast is de grondstof goedkoop en in grote hoeveelheden aanwezig uit plastic afval.

Aan het eind van het project wordt nog hard gezocht naar een mogelijke afnemer in Nederland, zoals bijvoorbeeld de Hema, maar helaas wordt Atelier Favela gedwongen te verhuizen naar een ander land in Zuid-Amerika door de toenemende onrusten in de favelas in Rio de Janeiro. De verhuizing en het opnieuw winnen van vertrouwen van de lokale bevolking zal tijd kosten, maar daarna wordt verder gekeken naar de invoering van het StudioBOM product.

3.2.7 Trashy Ghana

In Ghana staat een fabriek waar ongeveer 60 mensen werken, die tassen maken van plastic afval. De zakjes van ijsjes, drinkwater etc. worden schoongemaakt, gedesinfecteerd en verwerkt tot allerlei hippe tassen. De tassen worden in Nederland verkocht. Voor een IED minor gaat een groep studenten kijken hoe de verkoop in Nederland uitgebreid kan worden enerzijds en anderzijds kijken hoe woonruimte gecreerd kan worden voor medewerkers van de fabriek in Ghana.

S4S biedt dit project de mogelijkheid om het S4S rekeningnummer te gebruiken voor de werving van fondsen. Daarnaast helpt S4S waar mogelijk met het promoten van het project om zo te helpen met het vergroten van de afneemmarkt in Nederland.

Beide takken van het project verlopen aan het einde van het bestuursjaar nog erg moeizaam. Er zijn verschillende manieren bedacht om de Trashy bags in de media bekendheid te geven, bijvoorbeeld door ze te tonen in bekende TV-programmas, maar voornamelijk is dit nog niet gelukt. Andere mogelijke afnemers laten lang op zich wachten met een reactie.

Het huisvestingsproject in Ghana verloopt ook moeizaam, doordat de kosten erg hoog blijken en de lokale omstandigheden en gebruiken voortgang van het hele project belemmeren. Er wordt wel langzaam vooruitgang geboekt en er wordt tegelijkertijd ook gekeken naar andere mogelijke producten naast de Trashy bags.

3.2.8 Mycart India

Wie door de straten van Bangalore loopt, zal z'n aandacht niet kunnen onttrekken aan de straatverkopers. Deze grote groep mensen probeert zichzelf, door middel van verkoop op straat, in behoeften te voorzien. Lopend achter een zwaar beladen duwkar verteren zij hun dag waarop ze, als het mee zit, een schamele 1,2\$ verdienen. Vier TU Delft studenten met verschillende studieachtergronden zullen zich een half jaar lang verdiepen in de haalbaarheid van een bakfi etsverhuur en/of verkoopdienst in Bangalore. Deze bakfi etsen moeten zorgen voor grotere mobiliteit en betere werkom-

standig heden. Dit project wordt aangeboden door het Delft Centre for Entrepreneurship en de Indiase opdrachtgever Ankur Sharma. Het project richt zich op straatverkopers uit de 'bottom of the pyramid'. Met dit project wordt sociaal ondernemerschap onder studenten gestimuleerd. Bovendien wordt er een financieel zelfvoorzienende onderneming opgestart, waar zelfs de allerarmste mensen gebruik van kunnen maken.

S4S steunt dit project met 500 euro, bedoeld voor de ontwikkeling en bouw van een prototype ter plaatse in India. Aan het einde van het bestuursjaar was het project nog in een afsluitende fase. Een succesvol prototype was al wel gebouwd, maar het was nog te vroeg om een indicatie te krijgen van het potentiële succes.

3.2.9 Pelgrimkondre kassen

Project Pelgrimkondre kassen is een project van de minor IED en wordt uitgevoerd door een student Civiele Techniek en een studente bouwkunde van de TU Delft. Zij reizen af naar het afgelegen gebied Pelgrimkondre in Suriname om in samenwerking met de lokale bevolking een duurzame goedkope kas te bouwen dat kan dienen als prototype voor de lokale bevolking. Zij kunnen de introductie van kassen goed gebruiken om meer te halen uit de landbouw, de voornaamste bron van inkomsten in Pelgrimkondre. Het ontwerp wordt in Nederland ontwikkeld maar verder uitgewerkt in Suriname, zodat de lokale bevolking bij het proces wordt betrokken en de kas inderdaad goed is afgestemd op de lokale wensen.

In samenwerking met een lokale middelbare school zal de kas gebouwd worden op het terrein van een lagere school, zodat kinderen al op jonge leeftijd in aanraking kunnen komen met de voordelen van het groeien van producten in een kas. Het project heeft dus ook een belangrijke educatieve functie.

S4S draagt 750 euro bij aan de kosten voor de bouw van de kas in Pelgrimkondre. De daadwerkelijke bouw verloopt goed en na afloop is de kas dan ook een feit. De scholieren zijn erg enthousiast maar het is wel een uitdaging om de lokale boeren de voordelen van de kasbouw in te laten zien. Het is nu aan de lokale bevolking en de lokale overheid om het project door te laten groeien.

3.2.10 Project COI, Improving Literacy

Project COI is een IED project dat zich richt op India. Een grote organisatie in India richt zich op het onderwijzen van arme kinderen in afgelegen gebieden door een groot aantal leraren op te leiden. Deze leraren gaan vervolgens de

dorpen af en geven les in improvisatorische lokaaltjes of in de open lucht. De organisatie ondervindt echter een aantal problemen, die vooral veroorzaakt worden door het gebrek aan een echt lokaal met degelijk lesmateriaal. Kinderen kunnen moeilijk de aandacht bij de les houden en de leraren zijn niet altijd goed genoeg opgeleid om effectief les te geven.

Om deze situatie te verbeteren ontwikkelt project COI een interactief stuk lesmateriaal dat de les voor zowel de leraar als de leerlingen leuker en vooral effectiever moet maken. Om te zorgen dat dit materiaal ook daadwerkelijk ontwikkeld en getest wordt draagt S4S 500 euro bij aan de productie van het lesmateriaal.

Het uiteindelijke resultaat van Project COI is een interactieve lesmat die gebruikt kan worden om op te zitten, om zo de leerlingen en de leraar bij elkaar te brengen. Daarnaast bevat de mat ook een aantal (wiskundige) afbeeldingen en oefeningen die gebruikt kunnen worden om leerlingen spelenderwijs te leren rekenen. Met de bijdrage van S4S kunnen 5 matten geproduceerd worden van gerecycled plastic. Om praktische redenen worden deze prototypes in Nederland geproduceerd, waarna ze naar India gestuurd worden om te testen of de matten inderdaad hun doel bereiken.

Aan het einde van het bestuursjaar zijn de matten geproduceerd en op weg naar India. Als ze succesvol blijken zal de organisatie ze waarschijnlijk in India op grotere schaal willen gaan produceren.

3.2.11 Cebu Coffin

Veel mensen in de Filippijnen hebben niet veel geld te besteden en zijn niet verzekerd. Daardoor is het vaak een enorme financiële strop voor een familie als er iemand komt te overlijden. Een groot gedeelte van de uitvaartkosten komt in dit geval van de kist. Door het gebruik van lokale materialen en slimme verbindingstechnieken kunnen deze kosten aanzienlijk omlaag. Cebu coffins doet onderzoek doen naar de begrafenisgebruiken van de lokale bevolking om vervolgens hierbij een passende kist te ontwerpen die de financiële druk op de familie kan verlichten op een respectvolle manier.

Dit project is in opdracht van de stichting Child and World in de Filippijnen die zelf met het idee kwamen voor de kist. Zij willen als stichting verduurzamen door eigen inkomsten te genereren en hierdoor weer gezinnen te kunnen helpen die hun kinderen niet naar school kunnen sturen. Met dit product slaan zij twee vliegen in een klap omdat ze nu ook via een andere weg een belangrijke maatschappelijke rol kunnen spelen. Behalve in de Filippijnen zal er ook worden gekeken naar Europa (Nederland) als potentiële afzetmarkt.

De studenten IO die dit project uitvoeren gaan 4 maanden aan het werk in de stad Cebu en zullen het project hierna overdragen aan de mensen van

de stichting.

S4S draagt 500 euro bij voor de ontwikkeling van verschillende prototypes in Cebu en om bij te dragen aan het inrichten van een werkplaats waar de kisten in het vervolg geproduceerd kunnen worden. Aan het einde van het bestuursjaar zijn de studenten terug uit de Filipijnen met verschillende prototypes, en is het nu afwachten in hoeverre de stichting in Cebu het werk verder oppakt en op grotere schaal de kisten gaat produceren.

3.2.12 I Love Biogas

Dit project heeft als eerste doel om rondom de stad Mopti in Mali een aantal low-cost high efficiency vergisters te plaatsen (de biocube). Het doel van deze installaties is niet alleen om op een duurzame manier energie op te wekken maar ook om als voorbeeld te dienen voor de verspreiding van deze technologie in Afrika. Het tweede doel van het project is om de lokale bevolking op te leiden om de biocube zelf te bouwen en te verspreiden.

S4S is zeer enthousiast over dit project, wat op zeer grote schaal wordt opgezet. De bijdrage voor dit project is dan ook 1500 euro, bedoeld voor de plaatsing van de efficiency vergisters.

Het project start in een vrij laat stadium van het bestuursjaar. Aan het einde van het jaar is het project net vertrokken naar Mali voor de uitvoer van de eerste fase.

3.2.13 Water voor Filipijnen

Water voor Filipijnen is een stichting die is opgezet naar aanleiding van het gelijknamige project. In 2007 hebben studenten van de TU Delft een plan ontwikkeld voor de winning van drinkwater via een waterput op de Filipijnen. Na het afronden van dit plan zetten zij een stichting op om het project ook daadwerkelijk ten uitvoer te kunnen brengen. S4S investeert in 2007 een bedrag voor de aankoop van grond voor de bouw van de waterput en omliggende faciliteiten.

In 2010 is de bouw van de waterput en faciliteiten, inclusief een waterleidingnetwerk, in een vergevorderd stadium maar er is een gat ontstaan in de begroting voor onvoorziene kosten. S4S besluit dit gat te vullen met een donatie van 2000 euro, om zo de afronding van deze fase van het project te garanderen.

Students4Sustainability zal met de 200 euro bijdragen aan de elektriciteitsaansluiting. Het lokale elektriciteitsnetwerk kan de ingeplande pomp van 7.5HP niet aan. Er zit een voltage-beveiliging op, dus de pomp gaat automatisch uit als de voltage onder 200 of 210 zakt. Dit is echter niet goed

voor de pomp, waardoor geadviseerd is om een extra transformator aan te schaffen. Met behulp van de bijdrage van Students4Sustainability zal deze transformator, een mooi stuk Delftse techniek, aangeschaft kunnen worden.

3.2.14 Solar Docking Station

Solar Docking Station is onderdeel van een groter project Solergy Ndassie. Dit project zet zich in op het vervangen van vervuilende en gevaarlijke kerosinelampen door duurzame efficiënte LED-lampen, die oplaadbaar zijn via een centraal punt waar energie wordt gewonnen uit zonne-energie. Het project begint kleinschalig met een oplaadpunt en een serie lampen voor een klein dorp in Kameroen maar heeft de ambitie om door te groeien tot een systeem waarbij hele dorpen of gebieden voorzien kunnen worden van een energienetwerk gebaseerd op zonne-energie.

Student IO Igor Schouten richt zich in zijn project op de ontwikkeling van een oplaadpunt voor de oplaadbare LED-lampen. Dit oplaadpunt is aangesloten op de zonne-energie collectoren en moet in staat zijn om de reeds geselecteerde LED-lampen op te laden op een snelle efficiënte manier. Daarnaast dient het oplaadpunt eenvoudig en goedkoop te fabriceren te zijn met lokale materialen.

S4S sponsort dit project met 1000 euro, bedoeld voor de aanschaf van materialen, de ontwikkeling van het prototype en de daadwerkelijke tests van het prototype in Kameroen.

Aan het einde van het bestuursjaar is Igor hard bezig met de bouw van het oplaadpunt in Delft en zijn plannen voor een eerste bezoek aan Kameroen in een vergevoerd stadium.

3.2.15 Weeshuisproject

Dit project is onderdeel van de minor IED en wordt uitgevoerd in Kenia in samenwerking met de organisatie 'Spirit of Faith' die drie weeshuizen op verschillende plaatsen door het land heeft opgericht. Het project heeft als doel de energiekosten van de weeshuizen te verlagen door middel van duurzame energietechnologie.

Praktisch gezien betekent dat dat het project in deze weeshuizen de energiesituatie gaat onderzoeken. Daarnaast is er het plan om een solar cooker te introduceren in Kenia en advies te geven over verdere mogelijkheden van bezuiniging, met name met behulp van windmolens en biogasinstallaties.

Op de valreep is dit project aan het einde van het bestuursjaar geaccepteerd voor het gebruikmaken van de rekening en ANBI status van S4S.

3.3 Evaluatie

Bij aanvang van het bestuursjaar hebben wij ons voorgenomen om strengere selectiecriteria te handhaven. Zo hechtten we meer waarde aan de 3 P criteria van People, Planet en Profit en hadden we als harde eis dat er bij ieder gesponsord project iets tastbaars neergezet moest worden, bij voorkeur een prototype of echt product. Projecten die zich vooral focussen op bijvoorbeeld voorlichting komen daardoor minder snel in aanraking voor sponsoring.

Al is de theorie nog zo mooi, in de praktijk is alles toch altijd anders. We hebben altijd geprobeerd met een gezond kritisch oog naar projecten te kijken, en al snel leerden we hoe we de betere projecten konden herkennen of hoe we moesten doorvragen om een zo goed mogelijk beeld van een project te krijgen. De meeste projecten blijven echter gevallen van risicovol ondernemen dus moest er wel eens het voordeel van de twijfel gegeven worden. Ook viel de uitvoer van sommige projecten tegen en leerden we al snel dat het belangrijk is dat projectgroepen van tevoren met een creatieve geest naar hun project en doelgroep kijken. Je kunt je plan nog zo mooi uitwerken volgens de methoden die je geleerd hebt in Delft, maar in de meeste ontwikkelingslanden komen er zoveel andere factoren bij kijken dat een grote flexibiliteit en creativiteit essentieel is.

Het overgrote deel van de gesponsorde projecten heeft het project afgesloten met een werkend prototype. Voor sommige projectgroepen houdt het werk daar op, terwijl veel andere groepen proberen verder te kijken naar een potentiële producent of afneemmarkt, om het product echt succesvol te laten worden. Dit blijkt wel keer op keer het moeilijkste punt te zijn, en realistisch gezien lukt dit bij de meeste projecten die gesponsord zijn niet.

Wel valt op dat er een groot verschil is tussen kleine projecten vanuit verschillende minors aan de TU Delft en grotere projecten die opgezet zijn vanuit een stichting of grote master-projecten. Voorbeelden van deze grotere projecten zijn Ndassie, Solarbear, BioGas, Yele en Water voor Filippijnen. Deze projecten leveren soms meerdere sub-projecten op die langskomen bij S4S, hebben grote budgetten en meerjarige plannen met verschillende onderdelen. Daarnaast hebben ze vaak al aantoonbare resultaten.

De keerzijde van deze projecten is wel dat de bijdrages van S4S in vergelijking met het totale budget relatief klein zijn, en dat het daardoor moeilijk is om de exacte bijdrage van S4S te kwantificeren. Dit hebben we opgelost door in overleg met de projecten onderdelen te identificeren die klein genoeg zijn om volledig uit te voeren met de S4S bijdrage maar wel concreet genoeg om te kunnen tonen aan onze donateurs. Zo hebben we bij project Yele een concrete bijdrage geleverd aan de bazaar en bij Water voor Filipijnen aan een nieuwe pomp.

Investeren in de kleinere projecten blijft echter ook van essentieel belang, omdat hier ook zeker wel succesvolle projecten bij zitten. Daarnaast zijn de meeste grotere projecten ook begonnen als klein studentenprojectje, dus vanuit dat oogpunt verdient ieder degelijk project een kans. Wel ontvangen kleinere projecten ook kleinere bijdrages (maximaal 500 euro) dan grotere projecten.

Het merendeel van de projecten dat een aanvraag bij ons indiende was goed op de hoogte van de spelregels en maakte dan ook kans op sponsoring. De afgewezen projecten vielen meestal onder n van de volgende 2 redenen: Het projectgeld wordt niet duidelijk toegekend aan een prototype of ander tastbaar werk, maar aan kosten voor onderdak en vervoer van de projectgroep of er is helemaal geen duidelijke bestemming voor het geld. De tweede groep zijn projecten die door een andere stichting zijn opgezet, bijvoorbeeld Edukans, waarbij de groepsleden een verplichte bijdrage moeten leveren van bijvoorbeeld 500 euro. De groep gaat vervolgens wel een project uitvoeren dat binnen de criteria van S4S past, maar het genvesteerde geld verdwijnt op de grote hoop van de stichting zelf, zonder dat de groep of S4S enig beeld krijgt van waar het geld heen gaat.

Hoewel het bestuursjaar rustig begon qua aantal projecten nam het aantal projectaanvragen en ook gesponsorde projecten later in het jaar erg snel toe. Dit werd extra versneld doordat we ook projecten aannamen die alleen onze rekening willen gebruiken, maar ook deze projecten zijn aan dezelfde selectie criteria onderhevig als alle andere projecten. Hoewel we altijd in staat waren het project de intake te gunnen die het verdiende, bleek het wel steeds moeilijker te worden om van ieder project de actuele vorderingen bij te houden. Dit heeft ertoe geleid dat we bij sommige projecten enigszins negatief verrast werden door de uitkomst of dat we moeite hadden met het überhaupt succesvol peilen van de uitkomst van het project.

In de tweede helft van het bestuursjaar zaten we dan ook met een steeds terugkerend dilemma aangezien we wel de kwaliteitscontrole over alle projecten zo goed mogelijk wilden behouden, maar tegelijkertijd ook weer alle projecten die dat verdienen willen steunen. In de praktijk leidde dit ertoe dat de limiet van het aantal projecten per bestuurslid die we bij aanvang van onze functies hadden afgesproken soms significant werd overschreden.

Uiteindelijk hebben we de portfolio van S4S wel uit kunnen breiden met een groot aantal succesvolle projecten die mooie tastbare resultaten geboekt hebben.

4 Financiële plaatje

Allereerst een opmerking over dit financile jaarverslag. Het financile jaar loopt van 1 januari t/m 31 december. Het bestuursjaar overlapt dit dus grotendeels, maar het kan voorkomen dat reserveringen en uitgaven die in andere delen van dit jaarverslag genoemd worden niet in het financile verslag terug te vinden zijn.

4.1 Balans 2010

Aan het begin van het jaar.

Begroting 1 januari 2010			
Liquide middelen	€20.487,54	Reservering projecten	€14.915,61
Bezittingen	€2.625,83	Reservering overhead	€3.735,60
		Eigen Vermogen	€4.462,16
	€23.113,37		€23.113,37

En aan het einde van het jaar.

Begroting 31 december 2010			
Liquide middelen	€16.462,31	Reservering projecten	€14.488,20
		Eigen Vermogen	€1.836,33
		Winst	€137,78
	€16.462,31		€16.462,31

Het eerste wat opvalt in de laatste balans is dat er geen bezittingen meer zijn? Jawel, maar deze staan niet meer op de balans. Om het boekhouden eenvoudiger te maken wordt er sinds dit jaar ook niet meer afgeschreven. Het gaat om hele kleine bedragen en dit is niet relevant. Ons eigen vermogen is aardig gekrompen en de reservering overhead is verdwenen. Ook hebben we iets gesneden in onze reservering projecten. We hebben dus dit jaar ongeveer 4.000 meer uitgegeven dan we hebben binnengekregen.

De inkomsten zijn van €728,- per maand in februari 2010 gestegen naar €946,- per maand in februari 2011. Dat is een stijging van 30%. Verder is het aantal donateurs gestegen van 371 met 27% naar 473. Hoe kan het nu dat het aantal donateurs minder hard stijgt dan de inkomsten? Welnu, we hebben vanaf januari 2011 de mogelijkheid geboden om meer dan €2,- per maand te doneren. Hier is ook van gebruik gemaakt dus.

In de volgende paragraaf is een overzicht te zien van hoeveel geld er naar welk project is gegaan. Een nieuwe optie dit jaar was om als doorsluispost te dienen. Dat betekent dat wij geld ontvangen van bedrijven en dat overmaken naar projecten. Voor projecten is dit gunstig omdat ze serieuzer overkomen met een rekeningnummer van een stichting, voor bedrijven is dit gunstig omdat zij dan de donatie af kunnen trekken van de belasting. Daardoor zijn ze weer sneller geneigd om te sponsoren. In ruil hier voor krijgen wij dan weer donateurs, die werft het project voor ons.

4.2 Uitgaven

De uitgaven aan verschillende projecten zijn weergegeven in onderstaande taartvorm.

