
JAARVERSLAG 2013



Inleiding

Beste lezer,

Dit jaarverslag geeft u een overzicht van de belangrijkste activiteiten van S4S in 2013 en de stand van zaken begin 2014. Ondersteund door de bijdrage van donateurs, kon S4S vele mooie projecten steunen in verschillende ontwikkelingslanden. En met behulp van het enthousiaste bestuur hebben we nieuwe structurele projecten kunnen starten en samenwerkingen op kunnen zetten met organisaties die nuttige diensten kunnen leveren aan onze projecten. Verder hebben we ons dit jaar meer gericht op de bewustwording van studenten over duurzaamheid en ontwikkelingshulp, dit doormiddel van lezingen en het symposium. Onze samenwerking met Studium Generale bleek hierin zeer belangrijk.

Voor een beknopt overzicht van de resultaten in 2013 verwijzen we u graag naar de hieraan voorafgaande samenvatting. Het eerste hoofdstuk beschrijft interne zaken; een samenvatting van het beleid, de bestuursstructuur en een evaluatie. Activiteiten en samenwerkingsverbanden binnen en buiten Delft, en het donateurenbestand worden behandeld in het tweede hoofdstuk Externe zaken. Hoofdstuk drie gaat in op de door S4S ondersteunde projecten in ontwikkelingslanden. Ten slotte bevat het vierde hoofdstuk de financiële verantwoording van de stichting over het afgelopen jaar.

Veel leesplezier toegewenst!

Namens Bestuur 2013,

Pieter den Dekker
Voorzitter 2013

Inhoudsopgave

Inleiding	2
1. Beleid en organisatie	4
1.1 Missie en visie.....	4
1.2 Doelstellingen 2013	4
1.3 Bestuursstructuur 2013	5
1.4 Evaluatie 2013	7
2. Extern	12
2.1 Promo en Activiteiten.....	12
2.2 Samenwerkingsverbanden	13
3. Projecten	14
3.1 Clusterprojecten	14
4. Financieel jaarverslag 2013	17
4.1 Balans	17
4.2 Resultatenrekening	19
4.3 Maandelijks donaties	20
4.4 Projecten	22
4.5 Overhead	24
4.6 Winst- en verliesrekening.....	26
4.7 Vergelijking resultaten en begroting	27
5. Conclusies	29
6. Aanbevelingen	29
7. Project portfolio	30
7.1 Voorwoord.....	30
7.2 Lopende projecten	30
7.3 Afgeronde projecten	33

1. Beleid en organisatie

1.1 Missie en visie

Het S4S bestuur heeft zich het afgelopen jaar ingezet voor de stichting met de missie en visie die vijf jaar geleden zijn neergezet en nog steeds actueel en relevant zijn:

Missie

Het is onze missie om bij te dragen aan welvaartsverhoging in derde wereldlanden. Niet alleen hier en nu, maar ook in ontwikkelingslanden werken we aan duurzame welvaart en een kansrijke toekomst.

Visie

S4S gelooft dat duurzame techniek een oplossing kan bieden voor lokale, maatschappelijke en economische problemen en investeert daarom in de implementatie ervan in ontwikkelingslanden. S4S wil studenten, docenten en bedrijven betrekken bij deze projecten en hen met voorbeelden van de impact ervan op de samenleving uitdagen tot een duurzame bijdrage aan deze samenleving.

1.2 Doelstellingen 2013

Bestuur den Dekker had voor hun bestuursjaar het doel om S4S meer te laten groeien, professioneler te worden en te zorgen voor meer continuïteit.

De eerste concrete doelstelling was het zorgen voor een grote sponsor die zich voor meerdere jaren aan S4S zou verbinden, zodat er minder tijd gestoken hoeft te worden in het zoeken naar sponsoring. Dit is dan ook gelukt met het aantrekken van Studium Generale, hierover later meer.

Verder wilden we de continuïteit bij projecten beter waarborgen door de clusterprojecten verder uit te gaan bouwen. Deze zijn dan in het beheer van S4S en studenten kunnen deze voor S4S doen. Met SRI Kenya zijn deze clusterprojecten vormgegeven en worden nu door studenten als bachelor eindproject gedaan.

En het laatste doel is meer naamsbekendheid creëren in Delft. Dit is gelukt door een veel beter gebruik van de Facebook pagina, flyers in de Lustrum Almanak van Virgiel, de vele lezingen die we hebben kunnen organiseren en als laatste, maar zeker niet de minste, het symposium wat ging over duurzaamheid en recyclen.

1.3 Bestuursstructuur 2013

De volgende 7 personen hebben deel uitgemaakt van het 7^{de} S4S bestuur, hierbij zijn er maar 5 tegelijkertijd in functie geweest.

<i>Voorzitter</i>	Pieter Den Dekker, Bachelor student Civiele Techniek
<i>Secretaris</i>	Jeffrey Bakker, Bachelor student Technische Natuurkunde
<i>Penningmeester</i>	Fenna van der Wal, Bachelor student Life science and technology
<i>Commissaris Extern (Mei tot Juli)</i>	Esther Wever, Bachelor student Technische Aardwetenschappen
<i>Commissaris Extern(Augustus tot Maart)</i>	Charlotte Meerstadt, Bachelor student Life Science And technology
<i>Commissaris Evenementen</i>	
<i>Commissaris Projecten (Mei tot Maart)</i>	Maurits Stoffer, Bachelor student Bouwkunde
<i>Commissaris Projecten (Juli tot maart)</i>	Joost Stenfert, Bachelor student Civiele Techniek

Zoals te zien in het bovenstaande schema hebben er 2 functiewissels plaats gevonden. Dit is niet gebruikelijk bij S4S, maar dit had de volgende redenen; De eerste commissaris projecten had kort na zijn installatie een plotseling overlijden van een familielid. Wegens zijn rouwproces kon hij niet meer zich op zijn functie concentreren, hierop heeft de secretaris zijn functies overgenomen tot dat er een vervanging kwam in de zomer. De commissaris extern is gewisseld doordat de eerste commissaris een half jaar in Amsterdam studeerde wat uiteindelijk niet goed combineerbaar leek met vervullen van haar functie, haar taak is toen overgedragen op de nieuwe commissaris extern, die vanaf augustus meedraaide, zij was tevens ook de commissaris evenementen

Taakoverzicht bestuur

Functie	Verantwoordelijkheden
Voorzitter	- Vergadering voorbereiden - Visie en de grote lijn - Verantwoordelijk voor planning - Contact Raad van Advies - Aanspreekpunt ambassadeurs
Secretaris	- Notulen - Post in/uit - Contact college v. aanbeveling - Overzicht projecten - Website/ content management
Penningmeester	- Begroting - Jaarrekening - Beheer financiën - Contact accountant/belasting
Commissaris extern	- Contactpersoon binnen TU - Presentatie naar donateurs - Papierwerk - Kleding - PR & werving
Commissaris Evenementen (juli tot maart)	- Promo ontwerpen - Contacten Sprekers - Algehele organisatie Evenementen
Allen	- Owee - helpen bij evenementen - S4S promoten

1.4 Evaluatie 2013

Inkomstenstroom

Op dit moment is er nog een klein potje over om de overhead te dekken voor dit jaar, maar willen we evenementen neer gaan zetten, zullen we toch eerst zelf geld daarvoor moeten gaan zoeken bij sponsors.

Doelen:

- Meer dan €2000,- aan sponsoring vanuit bedrijven regelen voor overheadkostenpotje

Hoe:

- Gerelateerde bedrijven contacteren
- Laten blijken dat S4S een goede toevoeging is aan het bedrijf of organisatie, dat zij met ons samen willen werken en daarvoor geld willen geven.

Omdat er altijd wel wat overheadkosten zijn en we de donateursgeldten daar niet voor mogen gebruiken is er getracht extra inkomsten te genereren. In oktober heeft Studium Generale toegezegd S4S te sponsoren voor onbepaalde tijd, hiervoor is een intentieverklaring opgesteld, omdat beide partijen de vrijheid moeten kunnen houden. In ruil daarvoor gaan wij ervoor zorgen dat er per jaar sowieso een aantal activiteiten, zoals lunchlezingen, debatten en workshops worden neergezet, in samenwerking met SG. Over een aantal jaar is het wel de bedoeling dat S4S permanente sponsoren in bedrijven heeft gevonden. Daarvoor kan er gekeken worden om bedrijven te betrekken bij activiteiten waar een groter publiek op afkomt. Daar liggen meer kansen om sponsorinkomsten te ontvangen.

Betere bekendheid binnen Delft

Ons streven dit jaar was ook om meer studenten in aanraking te laten komen met S4S, hen te laten zien wie we zijn en wat we doen. Hiervoor zijn donateurs, de facebookpagina en evenementen heel belangrijk.

Donateurs

Omdat de donateursinkomsten nodig zijn voor de investeringen in de projecten wil S4S het donateurenbestand vergroten.

Doel:

- Meer dan 700 donateurs aan het eind van ons bestuursjaar gerealiseerd hebben (nu 600)

Hoe:

- Potentiële donateurs bereiken via sociale media
- Flyeren en actief aanwezig zijn tijdens de OWee

In de OWEE hebben we op de markt gestaan en 30 nieuwe donateurs kunnen binnenhalen. Verder zijn er vooral door de donateursregel donateurs aangeleverd. Dat zorgt ervoor dat de teller nu de 650 is gepasseerd. Of er via sociale media donateurs geworven kunnen worden is maar de vraag. Beter is om studenten persoonlijk te spreken als ze geïnteresseerd zijn.

Donateursregel

Op dit moment geldt de vuistregel per 100 euro 1 donateur aanleveren. Als het een eenmansproject is wordt dit vaak teveel. Daarom willen we een realistischere donateursregel.

Doel:

- *Per 100 euro sponsoring 1 donateur aanleveren met een maximum van 5 donateurs per persoon en een minimum van 2 donateurs per persoon.*

Veel donateurs worden toch binnengehaald via de projecten die donateurs aan moeten leveren. Bij sommige projecten zoals Rama, werd om 30 donateurs gevraagd. Dit is haalbaar, omdat het een enorm groot project is met veel media aandacht.

Kennismakingsborrel

Als eerste activiteit is er een kennismakingsborrel georganiseerd, deze was vooral bedoeld voor mensen om kennis te maken met het nieuwe bestuur. We waren echter verblijd toen er ook veel studenten langs kwamen die geïnteresseerd waren om projecten te doen, of al zouden gaan doen.

Doel:

- *Je voorstellen als nieuw bestuur aan bedrijven, organisaties, docenten en studenten.*
- *Binnenhalen van nieuwe projecten.*
- *Studenten doorverwijzen naar de minor ID-E en de map van Esther en Boukje*

Hoe:

- *Promoot de kennismakingsborrel onder studiegenoten en vrienden maar nodig ook bedrijven, organisaties en docenten uit die bij S4S betrokken zijn.*
- *Laat vooral studenten komen die geïnteresseerd zijn projecten te doen.*
- *Ook goed om studenten hier te laten kennismaken met de Clusterprojecten in Kenia.*

Social media

Via het web kunnen veel mensen bereikt worden en daarom wil S4S ook daarop inzetten dit jaar.

Doel:

- *Meer mensen laten weten wie S4S is.*
- *Leden betrekken bij S4S via sociale media*

Hoe:

- *Vrienden en kennissen uitnodigen via Facebook en Twitter*
- *Activiteiten en projectupdates vermelden op de S4S pagina's*
- *Promotiecampagne gestart op Facebook om likes te krijgen van specifieke studenten in Delft die zich inzetten voor duurzaamheid.*

Dit jaar zijn we vooral op facebook actief geworden. Het aantal volgers daar loopt nog op en kan ook nog gemakkelijk oplopen. We hebben nu 600 volgers Facebook is een makkelijk manier om je donateurs bij S4S te betrekken. Huidige donateurs hebben we uitgenodigd voor onze Facebook en ik zou dat ook adviseren voor toekomstige nieuwe donateurs. Verder zou ik gewoon doorgaan met de campagnes die wel geld kosten, maar heel veel juiste personen aan S4S linken. Twitter heeft een minder groot bereik. De twitterbox op de site werkt niet altijd en dat staat slordig. Omdat er wel veel andere organisaties op twitter zitten kan twitter nog wel nuttig gebruikt worden. Facebook is dan meer een middel om je donateurs nieuws te verschaffen en twitter is dan meer voor je netwerk.

Intakes

Er kan wat ons betreft meer aandacht worden gegeven aan de continuïteit van het project. Is er goed nagedacht over het vervolg?

Doel:

- *Meer continuïteit in de projecten*

Hoe:

- *Aan het begin van de minor van TBM en het Joint Master Project van IO de studenten kennis laten maken met de mogelijkheden van sponsoring van de projecten*
- *Tijdens intakegesprekken doorvragen naar de continuïteit van het project*

Aan het begin van het jaar zijn we inderdaad langs geweest bij de minoren en dat leverde positieve reacties op. Door direct contact te zoeken met de studenten voelen de studenten ook meer betrokkenheid vanuit S4S bij hun project. Kritische vragen stellen hebben we zeker ook gedaan en dat leverde vaak verbeteringen van het projectplan op. Kijk daarbij wel uit dat je een project genoeg vertrouwen geeft. Opbouwende kritiek is goed maar uiteindelijk is S4S juist om een steun in de rug te bieden.

Clusterprojecten

Doordat S4S de meeste projecten binnen krijgt via studenten, is soms de kwaliteit van deze projecten niet optimaal, om deze reden is er door het vorige bestuur gekozen om clusterprojecten op te gaan zetten. Deze zijn door S4S zelf opgezet en hebben dus al een grote kans van slagen door de ervaring die S4S heeft met projecten.

Doel:

- *Opzetten van een organisatie voor vervolgprojecten*
- *Kansrijke projecten onder de aandacht brengen bij TBM of IO coördinatoren*
- *Minimaal 1 clusterproject opzetten (in samenwerking met Otto Kroesen) waar S4S een verbindende rol speelt tussen student en project*

Hoe:

- *Adviesgesprekken met contacten op de TU*

Dit was een ambitieus doel waar we mee verder aan de slag mochten op de weg die het vorige bestuur ingeslagen was. Als voorzitter heb ik me hiermee bezig gehouden en uiteindelijk samen met Sustainable Rural Initiatives in Kenia 5 water projecten opgezet.

Verdere informatie staat bij partnerschappen SRI Kenya.

Partnerschap

Het vorige bestuur heeft al een lichte stap gezet hierin. Wij zien hier potentie in en willen graag verder dat graag verder uitwerken.

Doel:

- *Minimaal 1 partnerschappen opzet waarbij partner zich betrokken voelt bij project*
- *Lokaal de kennis van het bedrijf overbrengen op de student en lokale ondernemers*

Hoe:

- *Een clusterproject aanprijzen bij de bedrijven*

Dit is gelukt met SRI, maar er zijn nog meer organisaties in het buitenland die graag met S4S samenwerken, maak hierin verstandige keuzes en probeer niet te snel te willen groeien hierin.

Opzetten Project Review Day

Als bestuur hebben we ons ook als doel gesteld een groot evenement te organiseren namelijk de Project Review Day (PRD), het idee daarachter is dat S4S sponsoren nodig heeft en die niet zomaar geld doneren. Ze zijn vaak opzoek naar de studenten die echt projecten gedaan hebben en daarvoor wilden we deze dag organiseren met oude projectteams en bedrijven. dat er bedrijven hierbij komen staan om studenten te headhunten en dat er een pitchronde zal zijn waarbij projecten een geldbedrag kunnen winnen voor hun project. Het is alleen niet doorgedaan, doordat we al snel met 4 m

Doel:

- *oude projecten komen vertellen wat voor invloed zij gehad en nog steeds hebben in een ontwikkelingsland, zodat studenten geënthousiasmeerd worden over het doen van projecten.*
- *Bedrijvenmarkt voor bedrijven die hierin geïnteresseerd zijn.*
- *Pitchrondes waarbij een project een geldbedrag kan winnen voor hun project.*

Uiteindelijk is het niet gelukt deze dag te organiseren, mede doordat we in het begin van het jaar met z'n vieren moesten besturen. Daarnaast was het symposium veel werk om al goed neer te zetten.

Voor jullie een goed evenement om neer te zetten, mogelijk in combinatie met het symposium.

Ik denk dat het heel veel potentie heeft, maar er zal dan wel een aparte commissie voor aangesteld moeten worden.

Aandacht voor duurzaamheid in Delft

Doel:

- *Betrokkenheid van leden met S4S creëren*
- *Betrokkenheid Delftse studenten bij het thema duurzaamheid*

Hoe:

- *Minimaal 4 lezingen houden over het thema duurzaamheid*
- *Symposium organiseren over duurzaamheid, met interessante sprekers en lunchlezingen.*
- *S4S meer promoten op evenementen en faculteiten*

Op meerdere activiteiten hebben we ons kunnen laten zien dit jaar. Dat is niet per se gebeurt in de vorm zoals hierboven beschreven maar meer op andere manieren. Zo hebben we op het symposium van Civiel in Ontwikkeling gestaan, hebben we meerdere lunchlezingen gehouden is er een symposium georganiseerd en zijn er plannen gemaakt voor een wastefood event komend jaar. Waar nog kansen liggen is het samenwerken met de faculteiten. Studieverenigingen en de referenten duurzaamheid op iedere faculteit kunnen betrokken worden bij S4S.

2. Extern

2.1 Promo en Activiteiten

Afgelopen jaar hebben we de volgende activiteiten georganiseerd om zo meer impact te hebben als organisatie, maar ook met wat we willen uitdragen

Project borrel

Een hele geslaagde avond. We hadden al onze donateurs, vrienden, oud-besturen en professoren die S4S steunen uitgenodigd om langs te komen. Daarnaast hadden we ook mensen uitgenodigd die interesse hadden om een commissie of een project te gaan doen. Er waren zeker 120 mensen op af gekomen, waaronder mensen van 5 verschillende projecten die vroegen hoe ze in aanmerking konden komen voor onze sponsoring. Daarnaast werd er ook veel gevraagd of we zelf projecten hadden die gedaan konden worden. Daar zijn we later in het jaar mee aan de slag gegaan met de clusterprojecten.

Owee

De Owee was een druk bezochte dag. We hebben meer dan 30 nieuwe donateurs ingeschreven en daarnaast zijn heel veel nieuwe studenten in aanraking gekomen met S4S. Dit kwam vooral doordat we ijsjes hadden en het enorm warm was. Mensen wilden dus graag even een praatje komen houden.

Symposium

De symposium commissie heeft enorm zijn best gedaan om deze dag zo'n groot mogelijk succes te maken. Het was voor ons lastig omdat Esther QQ'er was en er na een tijdje mee stopte. Daarna is Charlotte QQ'er geworden en dat pakte positief uit. Er is veel werk verzet door de commissie. Na een goeie opening met verschillende sprekers waren er in de lunch pauzes verschillende lezingen op verschillende faculteiten. Die werden enorm druk bezocht, zeker op IO kwamen meer mensen dan verwacht. Voor het middag programma was minder interesse, omdat mensen niet echt meer terug kwamen van hun faculteit naar de Aula. Desalniettemin was het heel goed wat er was neergezet. Zeker voor herhaling vatbaar.

Chocolade lezing

De oprichter van Tony Chocolonely kwam een lunchlezing geven over zijn bedrijf. Wat het probleem was en op wat voor een manier zij dat opgelost hadden. Er was enorm veel interesse vanuit de hele TU voor deze lezing. Menselijke ongerechtigheid, chocola en business spreekt toch veel mensen aan, zeker wanneer het een bekend bedrijf is wat een presentatie komt houden. Aanrader dus.

Reclame

Verder hebben we dit jaar via de website advertenties gehad, we hebben dit niet verder uitgebouwd.

Facebook

Om meer zichtbaar te worden binnen de studenten in Delft is er een Facebook campagne begonnen. Deze was een succes. We gingen al snel naar bijna 1000 likes. Je merkt dat het een enorm goede manier is van de juiste mensen aan je binden, omdat alleen mensen met duurzaamheid, ontwikkelingssamenwerking worden getarget. Op die manier wordt er dus echt een duurzame achterban gebouwd.

Almanak

Charlotte heeft ervoor gezorgd dat we bij de Almanak van Virgiel een flyer in alle almanakken mochten doen. Iedereen van Virgiel, ongeveer 2000 leden, hebben deze ontvangen en we kregen heel veel respons hierdoor. Zeker goed om volgend jaar weer te overwegen.

2.2 Samenwerkingsverbanden

Ondanks dat het bestuur van S4S elk jaar wisselt, helpen deze samenwerkingen om voortschrijdend inzicht niet verloren te laten gaan. Daarnaast bleken bedrijven bereid om hun expertise kosteloos in te zetten om S4S verder te helpen.

TU Delft

Al jaren is er nauw contact met de minor International Entrepreneurship and Development, waardoor studenten met goede projecten over S4S te weten komen. Vanuit deze minor is veel ervaring beschikbaar met projecten, waardoor de procedures elk jaar worden verbeterd. Verder is sinds dit jaar ook een samenwerking met de Civiele techniek opgezet om in het bachelor eindproject ontwikkelingsprojecten te doen, zie SRI Kenia hieronder. Ook ondersteunt de TU Delft het bestuur door jaarlijks RAS-maanden beschikbaar te stellen. Ten slotte is de rector magnificus ambassadeur van onze stichting.

Studium Generale

Tijdens het bestuursjaar zijn we in contact gekomen met Studium Generale. Zij hebben ons enorm geholpen door mee te denken met bepaalde evenementen, zoals lezingen en het symposium. Zij zagen ook in dat wij als S4S geld hard nodig hebben om onze overhead van te kunnen betalen en om die reden hebben zij dan ook aangeboden om ons de komende twee jaren financieel te helpen. Dit was voor ons een enorme opsteker, want nu konden we verder met het professionaliseren van S4S.

SRI Kenya

Met SRI Kenya is een partnerschap opgezet. De voorzitter is voor zijn minor project een maand naar Kenia geweest, om met deze organisatie en voor S4S, zo goed mogelijke projecten op te zetten die passen binnen de visie van S4S. Zo zijn de zogenaamde clusterprojecten ontstaan. Deze projecten zijn bij Civiele Techniek ondergebracht als bachelor eindprojecten, zodat S4S niet verantwoordelijk is voor de studenten, maar zelf wel kan sturen in de uitvoering daarvan. De continuïteit is hiermee ook gewaarborgd, doordat er verschillende vervolg projecten samengesteld zijn.

Raptim

Met Raptim is een contract getekend dat studenten die projecten doen voor S4S, hen kunnen benaderen voor hun vliegtickets. Zij kunnen deze vliegtickets goedkoper aanbieden, vaak met meer bagage en ze kunnen opties vasthouden, in plaats van dat ze direct geboekt moeten worden. S4S krijgt hier per vliegticket dat via hen gekocht wordt €5,- voor.

MoTiv

Er een goede samenwerking geweest met MoTiv. We hebben als bestuur van 2 training van MoTiv mogen genieten, een algemene bestuurstraining en een voor fondswerving. Ook heeft MoTiv ons met een geldbedrag gesponsord.

3. Projecten

Dit jaar is voor het eerst in een paar jaar de hoeveelheid nieuwe projecten niet toegenomen. Dit is deels te wijten aan een wissel binnen het bestuur. Door deze transitie is er niet alle aandacht geweest voor de projecten die er had kunnen zijn. Dit wijs ik dan ook aan als belangrijkste reden voor een daling in nieuwe projecten, aangezien naamsbekendheid juist is toegenomen.

Projecten kwamen dit jaar uit de vertrouwde hoeken. Via de minor International Development and Entrepreneurship kwamen er aan het begin van het nieuwe academisch jaar 5 projecten die om sponsoring vroegen vanuit S4S. De mensen die deze projecten doen hebben weinig ervaring en dat is ook te merken. Echter kan er enige sturing gegeven worden aan een project met als stok achter de deur een sponsoring.

Naast kleinere projecten zijn er ook een aantal hoogvliegers. Waarbij er bij kleinere projecten sturing nodig is, is dat bij grote projecten over het algemeen totaal niet nodig. Hier is S4S dan alleen geldschietter. El Rama is een voorbeeld dat laat zien dat S4S aan het groeien is. Een project buiten een bekend programma die zelfstandig naar ons toekwam.

Er vindt enigszins een verschuiving plaats van type projecten. Vorige jaren was S4S sterk afhankelijk van de projecten vanuit de minor Entrepreneurship and Development en de Joint Master Projecten. Doordat S4S een steeds bekendere naam heeft komen er ook steeds meer projecten die niet gerelateerd zijn aan de minor of het master project. Dit is een positieve verschuiving die in de toekomst hopelijk toeneemt.

In de bijlage kunt u het project portfolio vinden, waar alle projecten in staan beschreven die afgelopen jaar sponsoring van S4S hebben gehad.

3.1 Clusterprojecten

De visie van Bestuur Spruijt 2012-2013, was dat zij zich wilde focussen op het uitbreiden van structurele partnerschappen met bedrijven en organisaties in combinatie met projectgroepen. Deze zogenaamde clusterprojecten zouden worden opgezet om de continuïteit te waarborgen van projecten, de zogenaamde 'follow-ups'. De partners, bedrijven en organisaties, moeten daarbij gekoppeld worden aan continuerende projecten, projecten die door S4S gezien worden als zeer potentieel. Vervolgens moeten de projecten zelfstandig kunnen opereren in samenwerking met de lokale bevolking en partners. Het opzetten van clusterprojecten heeft dus tot doel meer duurzame projecten neer te zetten, die niet direct afgelopen zijn wanneer één projectgroep zich daarmee bezig gehouden heeft. Daarbij is het noodzakelijk dat er een verantwoordelijke partij in het land van het project zit, zodat het S4S-bestuur hiermee ontlast wordt.

Afgelopen zomer is een partnerschap opgericht met Sustainable Rural Initiatives in Kenia. Deze stichting zet zich in voor het verbreden van lokale bevolking met betrekking tot duurzaamheid op allerlei aspecten van het dagelijks leven.

James Jowi Otieno, docent aan de Moy University is onze contactpersoon namens deze stichting. Van hem is de vraag gekomen of Students4Sustainability kan voorzien in studenten die watermanagement-, irrigatie- en sanitatieprojecten kunnen doen, maar ook of S4S beschikt over studenten die kunnen helpen met het ontwerpen en bouwen van een 'sustainable shelter', een onderkomen waarin workshops worden

gegeven aan de lokale bevolking over hoe zij praktisch duurzaam kunnen zijn en daarmee voor zichzelf geld kunnen besparen.

Om deze projecten verder vorm te kunnen geven is de voorzitter in december een maand naar Eldoret, Kenia gegaan. Het doel van deze reis was ervoor te zorgen dat voor verschillende projecten, alle randvoorwaarden gecreëerd werden, de benodigde informatie verzameld is en daarbij ook aan elk project verschillende contactpersonen gekoppeld word. Het succes van deze projecten hangt namelijk af van de juiste afstemming van culturele en maatschappelijke aspecten en daarbij een gedegen vooronderzoek. Gezien de ervaring leert dat studenten soms moeite hebben met het opzetten van een project, door te weinig informatie, randvoorwaarden en contactpersonen, heeft dit ook invloed op de uitwerking van een project.

Het was daarom allereerst van belang een inventarisatie uit te voeren naar de volgende aspecten:

- aan welke duurzame techniek en toepassing daarvan is in Kenia behoefte;
- welke culturele aspecten zijn relevant bij de introductie en toepassing van duurzame techniek;
- is de plaatselijke bevolking in staat en bereid om zelf verantwoordelijkheid voor het project te dragen;
- zo ja, is het mogelijk om afspraken te maken over verantwoordelijkheden, verantwoordelijke personen en contactpersonen;
- welke financiële en economische aspecten zijn van belang voor het realiseren van een duurzaam project;
- zijn er logistiek problemen voor de realisatie van een duurzaam technisch project;
- is er wetgeving die relevant is voor de uitvoering van een duurzaam technisch project (bv vergunningen) en zo ja welke?

We hebben dit gedaan door:

- Kennis te maken met de cultuur en maatschappij door onder andere gesprekken met Kenianen te voeren en Europeanen (bij voorkeur Nederlanders) die in het land werkzaam zijn (geweest);
- Kennis te maken met de studenten en professoren van Moi University en daarbij na te gaan wat voor rol zij spelen in dergelijke projecten en duurzaamheid.
- Het inventariseren van lokale opleidingen die relevant zijn bij de uitvoering van duurzame projecten en zo vast te stellen of kennisoverdracht gewenst/noodzakelijk is voor het welslagen van een duurzaam technisch project
- Kennis verzamelen over de Keniaanse manier van ondernemen door gesprekken te voeren met lokale ondernemers en ondernemers/investeerders die van buiten Kenia afkomstig zijn

Samenvattend heeft Pieter vooral een inventariserende functie hierin, zodat projectgroepen vanuit de TU Delft een beter beeld krijgen van de behoeften en mogelijkheden voor duurzame projecten in Kenia, in samenwerking met de lokale bevolking. Voor deze projecten zijn contactpersonen gezocht, informatie verzameld die noodzakelijk is en randvoorwaarden geschetst, zodat TU-studenten die het project bezoeken gelijk aan de slag kunnen. Op deze manier koppelt S4S gerichter studenten aan projecten en zal de continuïteit van deze projecten gewaarborgd worden.

Deze clusterprojecten zullen aan het bestuur 2014 worden overgedragen, zodat zij hiermee verder aan de slag kunnen gaan en dit nog verder uit kunnen breiden.

4. Financieel jaarverslag 2013

Penningmeester: Fenna van der Wal

Het financiële jaar van de stichting loopt van 1 januari tot 31 december. Het bestuursjaar begint in maart, vandaar dat dit in dit jaarverslag niet alle uitgaven weergeven zijn die in bestuur Den Dekker zijn gedaan.

4.1 Balans

In tabel 1.1 is de beginbalans, de balans op 1 januari 2013 weergegeven. In tabel 1.2 de eindbalans.

Tabel 1.1: Beginbalans 2013, 1 januari.

Beginbalans 2013			
Debet		Credit	
Betaalrekening	€ 26.514,24	Crediteuren	€ 11.257,50
ASN sparen	€ 12.073,45	Reservering projecten	€ 19.838,73
Kas	€ 66,10	Reservering overhead	€ 1.085,53
Bezittingen	€ 1.564,34	Reservering StuDevelopment	€ 6.200,04
		Eigen vermogen	€ 1.836,33
Totaal	€ 40.218,13	Totaal	€ 40.218,13

Tabel 1.2: Eindbalans 2013, 31 december.

Eindbalans 2013			
Debet		Credit	
Betaalrekening	€ 27.496,61	Crediteuren	€ 16.864,82
ASN sparen	€ 22.226,95	Reservering projecten	€ 27.968,09
Kas	€ 57,60	Reservering overhead	€ 2.615,57
Debiteuren	€ 53,62	Reservering Symposium	€ 1.867,22
Reservering StuDevelopment	€ 143,99	Eigen vermogen	€ 1.836,33
Bezittingen	€ 1.173,26		
Totaal	€ 51.152,03	Totaal	€ 51.152,03

Hieronder een korte uitleg over de belangrijkste punten:

- **Reservering StuDevelopment:** Dit fonds blijkt goed te lopen; de eerste pot met geld is volledig opgemaakt. Een factuur voor een nieuwe pot van €10.000 is al eind december de deur uit gedaan, zodat dit fonds doorgezet kan worden.
- **Reservering overhead:** Door sponsoring van StuD en een partnerovereenkomst met Studium Generale is er veel geld binnengekomen. Dit geld was bedoeld om onder andere kosten van website, de bank en evenementen van te betalen. Doordat niet al het geld hiervan is opgemaakt, is de reservering overhead toegenomen. Deze post kan in 2014 of jaren erna nog worden gebruikt om kosten anders dan projecten mee te financieren.
- **Reservering Symposium:** Eind 2013 is een symposium gehouden. Nog niet al het geld hiervoor is uitgegeven, omdat nog niet alle facturen binnen zijn. Geld dat uiteindelijk over blijft bij deze post wordt bewaard voor het volgende symposium.

4.2 Resultatenrekening

In tabel 2.1 is de resultatenrekening van 2013 weergegeven.

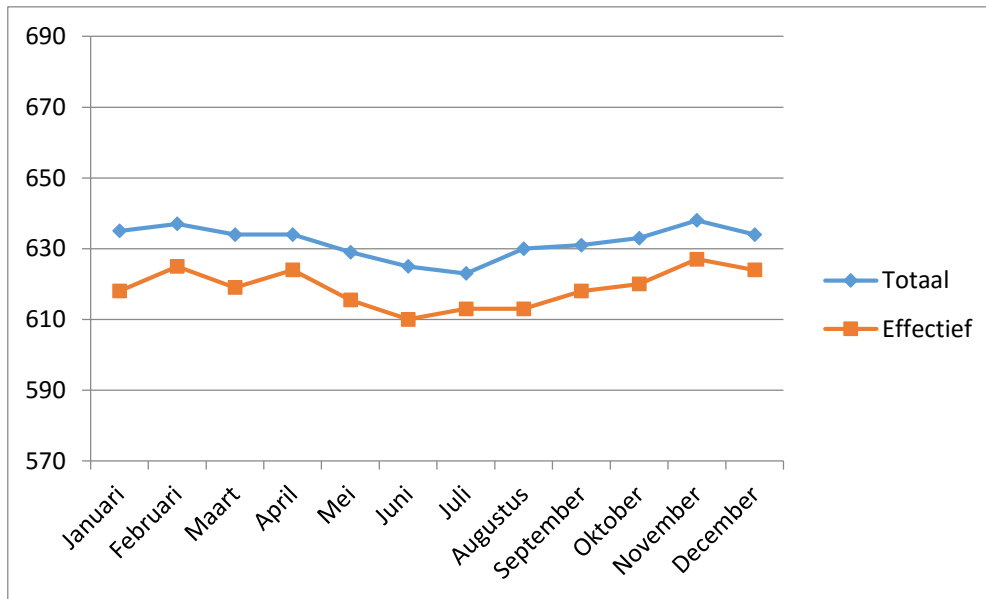
Tabel 2.1: Resultatenrekening 2013.

Resultatenrekening		
	Debet	Credit
Inkomsten		
Maandelijkse donaties		€ 15.910,00
Inkomsten ongebruikelijk		€ 35,20
Partners		€ 3.367,47
Uitgaven		
Projecten	€ 13.780,64	
Overhead	€ 768,28	
Evenementen	€ 30,00	
Bankkosten	€ 563,53	
Website	€ 510,82	
Winst/Verlies		
Toename reservering overhead	€ 1.530,04	
Toename reservering projecten	€ 2.129,36	
Totaal	€ 19.312,67	€ 19.312,67

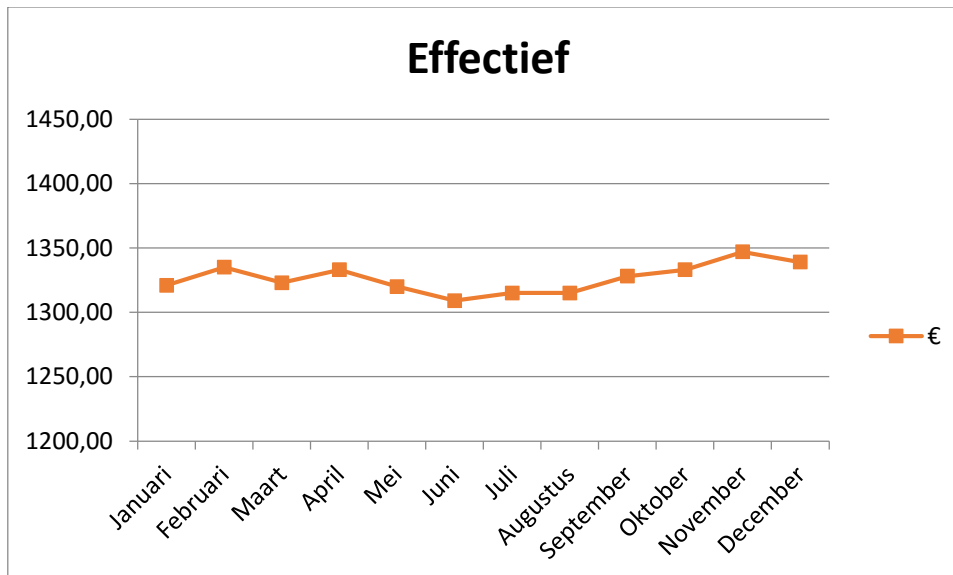
4.3 Maandelijks donaties

De maandelijkse donaties zijn de inkomsten ten bate van projecten die we maandelijks incasseren. In figuur 2.1 is een grafiek weergegeven met het aantal donateurs. In figuur 2.2 is het effectief bedrag per maand weergegeven.

In totaal is in 2013 een bedrag van €15,910,- binnengekomen van donateurs.



Figuur 2.1: Aantal donateurs in 2013.



Figuur 2.2: Maandelijks effectieve incasso's.

Begin 2013 waren er 618 effectieve donateurs, in december waren dit er 624. Het aantal donateurs is dus gedurende het jaar redelijk constant gebleven. Het bestuur heeft dit jaar niet als prioriteit gehad om nieuwe donateurs binnen te halen, omdat er genoeg geld van de donaties binnenkomt om de projecten te kunnen sponsoren. Wel is moeite gedaan om meer naamsbekendheid te genereren. Hier is dan ook extra geld voor gebruikt. Als voorbeeld: een stijging van het aantal facebook likes in 2013 is te zien in figuur 2.3.



Figuur 2.3: Stijging van het aantal likes van de facebookpagina van S4S over 2013.

Inkomsten ongebruikelijk

Inkomsten ongebruikelijk zijn de inkomsten die van tevoren niet waren verwacht. In 2013 zijn een aantal van dit soort bedragen binnengekomen. Zie tabel 2.2 voor een overzicht van de giften.

Tabel 2.2: Giften.

Giften	
Restant diesdiner	€ 0,20
Gift PJM Grootscholten	€ 25,00
Gift BAM van der Valk	€ 10,00
Totaal	€ 35,20

Partners

Om de begroting van S4S voor 2013 rond te krijgen en om evenementen zoals lezingen neer te zetten, is er sponsoring van StuD en Studium Generale geweest. Dit is te zien in tabel 2.3.

Tabel 2.3: Partner-inkomsten.

Partner-inkomsten	
StuD	€ 450,00
Studium Generale	€ 2.917,47
Totaal	€ 3.367,47

4.4 Projecten

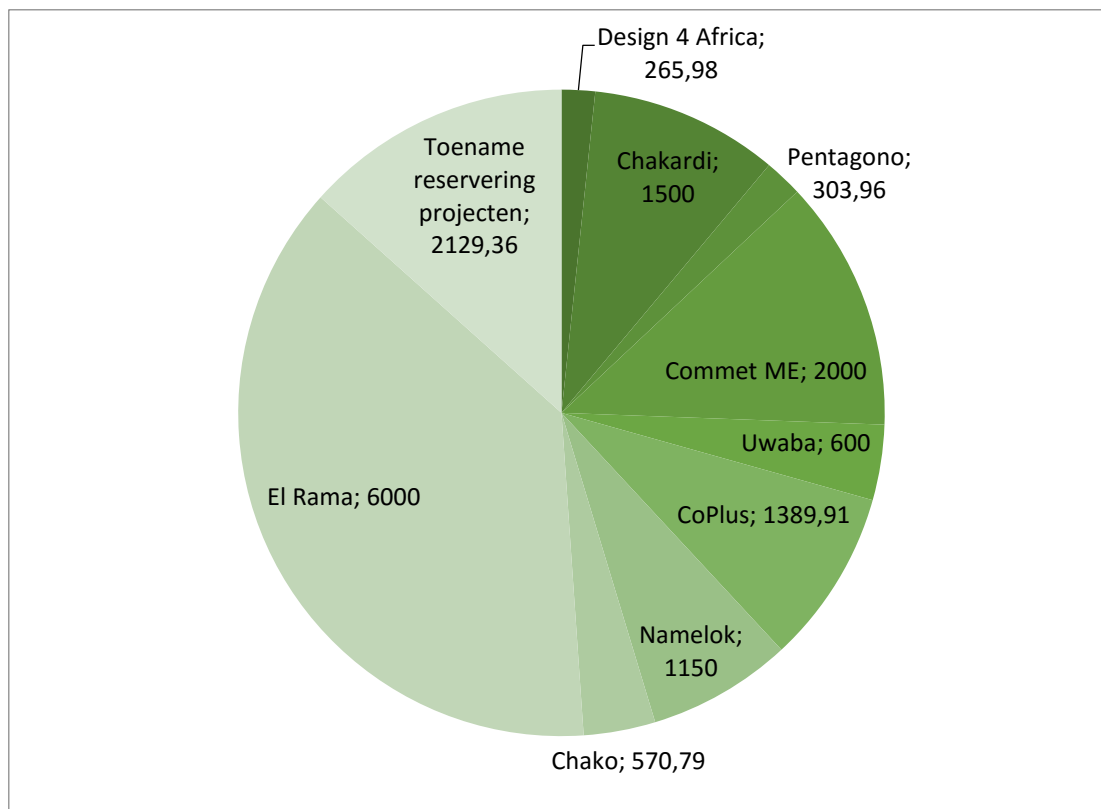
Al het donateursgeld dat S4S binnenkrijgt van donateurs gaat naar de projecten. Dit jaar is in totaal €13.780,64 aan de projecten uitgegeven. Normaliter geven projecten het resterende bedrag terug wat over is gebleven aan het eind van het project. In dit jaar is echter van een aantal projecten het geld pas uitbetaald na ontvangen van de bonnetjes, zijn reserveringen voor projecten aangemaakt en zijn er projecten die pas in 2014 het overgebleven gedeelte terug zullen overmaken naar S4S. Dit betekent dat er nog geen resterende bijdrages zijn teruggekregen en dat dus effectief €13.780,64 aan projecten is uitgekeerd in 2013.

De donateursinkomsten waren dit jaar €15,910,-. Er is dus een overschot van de donateursgelden van €2.129,36; dit gaat naar reserveringen projecten algemeen zodat dit in komende jaren alsnog gebruikt kan worden voor projecten.

In tabel 2.4 is een tabel weergegeven waarin de resultatenrekening ten bate van de projecten is weergegeven en in figuur 2.4 is dit te zien in een diagram.

Tabel 2.4: Resultatenrekening projecten

Resultatenrekening projecten		
	Debet	Credit
Inkomsten		
Maandelijkse donaties		€ 15,910,00
Uitgaven		
Design 4 Africa	€ 265,98	
Chakardi	€ 1.500,00	
Pentagono	€ 303,96	
Commet ME	€ 2.000,00	
Uwaba	€ 600,00	
CoPlus	€ 1.389,91	
Namelok	€ 1.150,00	
Chako	€ 570,79	
El Rama	€ 6.000,00	
Winst		
Toename reservering projecten	€ 2.129,36	
Totaal	€ 15.910,00	€ 15.910,00



Figuur 2.4: Uitgaven t.b.v. projecten.

4.5 Overhead

Om S4S als stichting draaiende te houden en te laten groeien, worden kosten gemaakt zoals bijvoorbeeld promotiemateriaal. Deze onkosten worden niet betaald van de donateurs gelden, maar door inkomsten van partners en de rente van de spaarrekening.

Een overzicht van de uitgaven voor de overhead is weergegeven in tabel 2.5. Ook dit jaar is promotiemateriaal weer een grote post; hierdoor krijgt S4S meer naamsbekendheid en zo dus ook meer projecten, donateurs en mensen die naar de evenementen komen.

Tabel 2.5: Uitgaven Overhead.

Uitgaven Overhead	
	Debet Credit
Inkomsten	
Rente spaarrekening	€ 153,50
Uitgaven	
Promotiemateriaal	€ 460,53
Borrels	€ 146,10
Geschenken	€ 112,80
Declaraties	€ 39,20
Bedrijf & Samenleving	€ 78,65
KvK	€ 11,00
Partners uitgaven	€ 15,00
Onvoorziene kosten	€ 58,50
Totaal	€ 768,28

Evenementen

S4S heeft in 2013 meerdere evenementen neergezet. Niet alles kostte S4S geld; het enige waar voor betaald moest worden was voor het symposium van civiele techniek. Verder heeft in november het symposium van S4S plaatsgevonden, maar hier is een aparte begroting en post voor opgezet. Zoals te zien is in de eindbalans (tabel 1.2), is hier een reservering voor gemaakt voor 2014.

Dankzij sponsoring van Studium Generale is er al genoeg geld beschikbaar om evenementen als lezingen of workshops begin 2014 te houden.

Bankkosten

Om bij ABN Amro te kunnen internetbankieren en om te kunnen incasseren bij de donateurs van S4S, brengt ABN Amro kosten in rekening. Deze kosten hangen voor een deel ook af van de hoeveelheid donateurs. Mede door een stijging van deze kosten, is het totaalbedrag aan bankkosten voor 2013 iets hoger uitgekomen dan het jaar ervoor. Dit jaar bedroeg het in totaal €563,53.

Website

Tremani onderhoud voor S4S de website. Elk jaar wordt boekhoudkundig een deel van de kosten van de bouw van de website afgeschreven (voor vijf jaar). Verder bestaan de kosten uit onderhoud aan de website, betaling voor domeinnamen en het aanpassen van de website zodat deze klaar is voor het nieuwe Europese incassosysteem.

Het totaalbedrag is €510,82. Een overzicht is weergegeven in tabel 2.6.

Tabel 2.6: Kosten website.

Kosten website	
Bouw van de website	€ 283,94
Onderhoud en domeinnamen	€ 172,49
Overzetten IBAN-nummers	€ 54,39
Totaal	€ 510,82

4.6 Winst- en verliesrekening

Er is in 2013 €1.530,04 winst gemaakt op overheadkosten. Dit komt onder andere doordat Studium Generale de begroting van had gesponsord, maar nog niet alle kosten zijn voor het einde van het jaar uitgegeven.

Verder is er, zoals eerder genoemd, een winst van €2.129,36 voor projectgelden.

De netto winst bedraagt dus in totaal €3.659,40.

4.7 Vergelijking resultaten en begroting

Begroting								
		Werkelijk 2013		Begroting 2013, Januari		Begroting 2013, September		Evaluatie
		Debet	Credit	Debet	Credit	Debet	Credit	
	Inkomsten							
110	Donaties maandelijks	213,00	16.123,00	-	16.200,00	-	15.280,00	630,00
120	Bijdrage TU Delft	-	-	-	-	-	-	-
130	Inkomsten ongebruikelijk	-	35,20	-	500,00	-	0,20	35,00
140	Partners inkomsten	-	3.367,47	-	2.000,00	-	3.367,47	-
	Projecten							
200	Projecten totaal	13.780,64	-	25.000,00	-	15.000,00	-	1.219,36
300	Overige investeringen	-	-	-	-	-	-	-
	Overhead							
410	Promotie	470,24	9,71	450,00	-	841,21	-	380,68
420	Werkmateriaal	-	-	-	-	240,79	-	240,79
430	Borrels	168,60	22,50	100,00	-	146,10	-	-
440	Geschenken	112,80	-	-	-	100,00	-	-12,80
450	Declaraties diversen	39,20	-	50,00	-	70,00	-	30,80
460	Vorming bestuur	-	-	-	-	-	-	-
470	Evenementen	30,00	-	1.000,00	-	600,00	-	570,00
480	Symposium	2.530,00	2.530,00	-	-	-	-	-
490	Clusterprojecten	600,00	600,00	-	-	-	-	-
	Vaste kosten							
510	ABN Amro kosten	163,53	-	500,00	-	750,00	-	186,47
520	Bedrijf & Samenleving	78,65	-	65,00	-	78,65	-	-
530	Website	510,82	-	283,94	-	560,82	-	50,00
540	KvK	11,00	-	35,08	-	11,00	-	-
550	Partners uitgaven	15,00	-	-	-	15,00	-	-
	Rente							
610	Creditrente	0,06	153,56	-	153,56	-	153,50	-
620	Debetrente	-	-	-	-	-	-	-
990	Onvoorzien	58,50	-	150,00	-	100,00	-	41,50
999	Memoriaal	40.218,13	40.218,13	-	-	-	-	-
	Winst	3.659,40	-	-	8.780,46	287,60	-	3.371,80
	Totaal	63.059,57	63.059,57	27.634,02	27.634,02	18.801,17	18.801,17	6.743,60

Tabel 3.1: Begroting en resultaten.

In tabel 3.1 is de resultatenrekening en de begroting naast elkaar gezet. In de kolom 'evaluatie' is het verschil tussen de begroting en de resultaten weergegeven. Een positief verschil hebben we meer binnen gekregen of minder uitgegeven dan begroot bij de herbegroting in september, bij een negatief verschil hebben we minder binnen gekregen of meer uitgegeven dan begroot.

Hieronder een toelichting voor sommige posten:

- **Projecten totaal:** *In de begroting in januari was verwacht dat we €25.000,- uit zouden geven aan projecten. Dit was gebaseerd op de verwachting dat het aantal projecten in 2013 fors zou toenemen. Halverwege het jaar bleek dit niet te lukken en is dit bedrag bijgesteld naar €15.000,-, wat een betere schatting bleek te zijn. Mogelijk kan meer naamsbekendheid helpen om komende jaren meer projecten binnen te halen.*
- **Promotiemateriaal:** *Er is minder uitgegeven dan begroot voor promotiemateriaal. Dit komt doordat een groot deel van de kosten en plannen pas begin 2014 betaalt zullen worden.*
- **Werkmateriaal:** *Er moet nieuw werkmateriaal worden aangeschaft voor het nieuwe Europese incassosysteem. Dit is in 2013 nog niet gebeurd, dus deze kosten zullen later pas volgen.*
- **ABN Amro kosten:** *Er was verwacht dat de bankkosten meer zouden stijgen gedurende het jaar door een stijging van het aantal donateurs, maar dit aantal bleef redelijk. Hierdoor is er een overschot van het gesponsorde geld dat beschikbaar was voor de bankkosten.*
- **Winst/verlies:** *Doordat op elke post uit de begroting net iets minder is uitgegeven dan begroot was, is er een overschot van €3.371,90.*

5. Conclusies

Al met al kan over het jaar 2013 gezegd worden dat het een roerig jaar was, doordat er twee bestuursgenoten gestopt waren en er daarna twee nieuwe mensen ingewerkt moesten worden. Het eerste half jaar stond voor ons dan ook echt in het teken van overleven, we konden niets extra's doen, door een gebrek aan mankracht. Toch heeft het alsnog enorm positief uitgepakt. Het symposium is een succes geworden, S4S is veel bekender geworden via verschillende studentenverenigingen en er is een professionaliseringsslag gemaakt met de clusterprojecten.

Op financieel vlak blijft het nog steeds goed gaan. We hebben niets te klagen, zeker nu SG zich voor de komende twee jaren over de overheadkosten ontfermd.

6. Aanbevelingen

Als aanbevelingen willen we jullie dan ook meegeven: Ga lekker aan de slag met je nieuwe bestuur, ga ervan genieten en geef elkaar de ruimte om open en eerlijk te zijn over dingen die niet lekker zitten, zo voorkom je veel spanning en stress en kun je elkaar helpen.

Wat verder enorm zou helpen is om eerder te beginnen met het nieuw bestuur vragen. Dit is onze fout geweest waarvan we geleerd hebben. Maar uiteindelijk staat er dan toch een tof bestuur.

Ga lekker aan de slag met de verschillende initiatieven die nu allemaal in Delft opborrelen. S4S kan hier een centrale rol invullen, doordat het al veel langer bestaat dan alle andere initiatieven en stichtingen die opgezet zijn met betrekking tot duurzaamheid en ontwikkelingshulp. Gebruik de ervaring die in de stichting zit, om deze initiatieven verder te helpen.

Pak ook de clusterprojecten aan, het staat allemaal nog maar in de kinderschoenen, maar met een goede begeleiding en extra projecten gaat dit sowieso een succes worden. Er zijn veel mensen die langskomen om te vragen of ze een project kunnen doen en het is dan ook tof om onze eigen projecten aan te dragen.

Zorg verder voor goede naamsbekendheid via sociale media, daar kan nog een extra stap in gezet worden.

En als laatste, pak de mogelijkheden aan die er nu financieel zijn door SG om toffe lezingen en interessante workshops neer te zetten.

7. Project portfolio

7.1 Voorwoord

Dit portfolio geeft een inkijkje in de projecten waar S4S de afgelopen periode in geïnvesteerd heeft. U leest over glansprojecten, maar ook projecten die minder resultaat boekten. Ver van huis, in een andere cultuur waar mensen sceptisch zijn over je plannen kan het namelijk lastig zijn om resultaat te bereiken. Projecten bieden (juist dan en daar) waardevolle leermomenten, een ervaring die de student niet meer afgenomen wordt en die hem ervan bewust maakt dat een succesvolle implementatie van een bepaalde technische oplossing afhangt van veel meer dan berekeningen alleen, namelijk cultureel-maatschappelijke en economische perspectieven.

Bij elk project waarin we als stichting investeren zien we potentie, een plan waarbij nagedacht is over de begroting en over wat er gebeurd na afloop van het project. Hoe worden de lokale ondernemers in de gemeenschappen betrokken bij het plan en zodanig dat ze baat hebben bij het slagen ervan? Een gemeenschappelijke deler in onze projecten is de aanwijsbare inzet van een technologische oplossing in ontwikkelingslanden. Aangezien techniek geen totaaloplossing biedt, besteedt S4S aandacht aan de mate waarin een plan het welzijn van de mens, het milieu en de lokaal ondernemerschap blijvend ten goede komt.

Alle studenten zetten zich maximaal en met enthousiasme in om techniek haar werk te laten doen, met dit portfolio hopen we slecht een glimp hiervan mee te geven!

7.2 Lopende projecten

Shortsighted El Rama

Het grootste project dit jaar was project 'El Rama'. Het projectteam bestaande uit 3 mensen was vastbesloten om een nieuwe oplossing te vinden voor sociale woningbouw in Nicaragua. Met behulp van bamboe hebben zij uiteindelijk een ontzettend goed resultaat behaald. In dit jaar heeft S4S hen financieel bijgestaan. Tijdens de bouw van het prototype is er ontzettend goed samengewerkt met lokale krachten. Er is alleen maar met lokale ambachtslieden gewerkt voor de vervaardiging van het huis. Daarnaast zijn universiteiten benaderd om mee samen te werken. Als resultaat stond er een huis van bamboe en een grote groep lokale mensen die dit project door kon zetten.



Dat dit project een succes genoemd mag worden is een feit. Naast een goede blauwdruk voor de toekomst is het nieuws ook bereikt. Verschillende architecten bladen zijn geïnteresseerd in het ontwikkelingsproject.

Volgend jaar zal het projectteam in samenwerking met S4S een workshop en een symposium organiseren en ook het prototype verder ontwikkelen.

Comet-ME

Marte Fekkes is bezig met het ontwerpen en bouwen van een prototype van een door wind aangestuurde waterpomp. Deze waterpomp is toepasbaar in ontwikkelingslanden (hier: de Palestijnen) en wordt gemaakt in samenwerking met de NGO Comet-ME.

Palestijnse bedoeïenen leven met en van hun kuddes. Ze wonen in grotten zonder enige elektriciteit of watertoevoer, maar het zijn tevreden mensen. In de ochtend werken ze hard en 's middags drinken ze thee. Als het land waarop ze wonen, kaal is geplukt door hun kudde, verhuizen ze naar de volgende heuvel. Hierbij ontstaat het probleem: doordat Israël steeds meer land van de Palestijnse bedoeïenen afpakt, raken steeds meer heuvels overbegraasd.

Op dit moment zijn de heuvels niet geïrrigeerd en zoals je misschien al zou verwachten is het water in deze regio schaars. Dit komt niet doordat er een te kleine hoeveelheid regen valt in dit gebied (jaarlijks regent het evenveel als in Londen), maar doordat de regen er slechts een paar keer per jaar valt. Dit regenwater wordt opgeslagen in reservoirs, maar des te verder deze reservoirs staan, des te moeilijker men het water kan bereiken. Anders gezegd: wat zij nodig hebben is een pomp en energie om deze pomp te laten werken. Het liefst moet deze pomp lokaal worden geproduceerd, zodat de Palestijnse bevolking er iets aan heeft.

Marte Fekkes, student Industrieel Ontwerpen, is momenteel bezig met het bouwen van een prototype van een door wind aangestuurde peristaltische pomp. Een peristaltische pomp werkt met een waterslang dat door samendrukking het water verder duwt. Deze slang heeft grote voordelen:

- Doordat water al snel tot lekkage leidt en de productiemiddelen in Israël niet goed genoeg werken, leiden veel pompen voor de fundering van de piramides tot lekkage of krassen. Het flexibele materiaal van de slang laat beweging van het water toe zonder dat dit leidt tot een verminderde functionaliteit. Deze pomp zou in principe door elke lokale ambachtsman geïmplementeerd kunnen worden, het enige wat ze namelijk nodig hebben, is deze slang. Een pomp zou voor meer dan een jaar moeten werken.

De samendrukkende/peristaltische beweging kan leiden tot een draaiende beweging. Dit betekent dat de wind turbine zijn energie niet hoeft om te zetten naar een lineaire beweging, wat leidt tot een simpeler en efficiënter model dat minder materiaal vereist.

UWABA

UWABA is een NGO in Dar El Salaam, Tanzania. Het doel van deze NGO is van Dar El Salaam een fietsvriendelijke stad te maken. Deze projectgroep gaat daarbij helpen door een mechanisme te maken dat op een fiets kan worden gezet om elektriciteit te maken.

het mechanisme dat op de fiets wordt gezet bevat een accu die dan een aantal apparaten van stroom kunnen voorzien. Het Prototype zelf zal door de organisatie worden gebruikt als publiekstrekker en als. Daarnaast wordt er gewerkt aan een business plan voor het prototype als mobiele stroombron en als back-up voor wanneer het onbetrouwbare lokale netwerk uitvalt.

Door omstandigheden is het projectteam tijdelijk terug in Nederland. Het project zal zo snel mogelijk worden voortgezet.

Teamplars

De 'Design Inspire Play' is een samenwerking met de Mofra stichting in Accra, Ghana. Deze stichting houdt zich bezig met de basis voor het culturele bewustzijn van de lokale kinderen. Teamplars heeft hiervoor een product ontwikkeld dat er voor kan zorgen dat cultuur een hogere prioriteit krijgt. Het prototype heeft verschillende doeleinden. Er kan muziek worden gemaakt met verschillende percussie instrumenten en er zijn historische culturele voorwerpen in verwerkt om les te kunnen geven over de culturele historie van het land.



7.3 Afgeronde projecten

Forus Health

Digitale oogdokter India

Hanneke Hoogwerf is 3,5 maand in India geweest om daar samen te werken met het bedrijf Forus Health. Ze heeft in deze tijd een behuizing ontworpen om een product te realiseren dat oogafwijkingen kan detecteren bij kinderen met een leeftijd van 3 tot 8 jaar. Over de hele wereld zijn er ongeveer 13 miljoen kinderen die een bepaalde oogafwijking hebben. 90% hiervan leeft in een derde wereld land. Dergelijke oogafwijkingen worden makkelijk behandeld mits dit in een vroeg stadium wordt gedetecteerd. Het bedrijf Forus Health heeft de techniek voor het concept ontworpen. Hanneke heeft het concept uitgewerkt een ontwerp gemaakt en een lokaal onderzoek gedaan naar het gebruiksgemak.



Soil – Tropical Greenhouse

Soil - tropical greenhouse, gaat een aantal kassen ontwikkelen de landbouw sector in Masonkondre te bevorderen, een Zeer Arm gebied in Suriname.

Soil Een NGO die als sinds 2006 actief is en waar we al vaker mee hebben samengewerkt. Het doel van de organisatie is het bevorderen van de landbouwsector in het arme gebied Masonkondre waar in 2015 de Bauxiet mijn gaat sluiten die daar een spil van de lokale economie is. Deze projectgroep gaat dus kassen ontwikkelen en een testprototype te bouwen. Het voordeel van kassen is dat het klimaat gereguleerd kan worden en de planten beschermd zijn tegen de elementen, Dit levert een veel grotere oogst op dan traditionele landbouw methodes.



Team Jumbo

Voor zes maanden lang is een team van vijf studenten, ook wel Team Jumbo genoemd, naar India gereisd om daar een rickshaw prototype te ontwikkelen. Onder toezicht van Naveen Singh, ondernemer van SWV Wheels, hebben zij dit plan uitgevoerd in Varanasi, Uttar Pradesh.



Rickshaw 2.0 had als doel om de mogelijkheden en huidige ideeën over de rickshaw aan te passen aan de Indiase rickshaw cultuur die er heerst in dit gebied. Dit hebben ze gedaan door de bevindingen over de huidige rickshaw zo goed mogelijk te implementeren in het nieuwe model. Het team heeft het project op twee locaties uitgevoerd, in Delft en in Varanasi, onder leiding van Annemiek van Boeijen en Virkram Parmar. Rickshaw 2.0 is in opdracht van Enviu India gemaakt samen met het fiets-rickshaw bedrijf 'SMV Wheels'. Het oorspronkelijke doel van Team Jumbo was om de leefomstandigheden van de bestuurder van de rickshaw te verbeteren, waarbij het prototype een betere techniek zou hebben en makkelijker zou zijn in gebruik. Ook wilden ze een vernieuwd business model schrijven voor het bedrijf als afronding van het project.

Team Sigma

Boeren in India hebben, naast dat ze fysiek zwaar werk moeten uitvoeren, een erg slechte economische positie. Door de grote concurrentie zijn zij gedwongen hun producten te verkopen aan de machtige handelaren. Zo verdienen bijvoorbeeld zoutboeren slechts 2 dollar per 1000 kg zout. Hun inkomen ligt hierdoor ver beneden de armoedegrens van ongeveer 37 eurocent per dag.

Om de boeren te voorzien van een beter inkomen, zullen hun producten voor meer geld moeten worden verkocht. Dit is de reden dat Chakri Originals opgericht is. Chakri Originals biedt boeren kans om hun producten te verkopen tegen een eerlijke prijs. Om deze reden is het echter wel belangrijk het merk zo goed mogelijk te promoten. Om dit te bereiken heeft Team Sigma een aantal doelstellingen opgesteld. Deze doelstellingen hebben als gezamenlijk doel het vergroten van zowel de naamsbekendheid als de producten van Chakri Originals. Want voor een eerlijk product, mag best iets meer worden betaalt.

De doelstellingen waren:

- Increasing brand recognition
- Increasing number of sales
- Expanding the product portfolio

Food Fairs is bezocht en er is een stand gemaakt om de verkoop plezieriger te maken. Daarnaast is er aan promotie materiaal gewerkt waarbij je moet denken aan een omgebouwde riksja en flyers etc. om Chakri Originals te promoten. Ook zijn er nieuwe producten bedacht en is er meer aandacht gegeven aan de facebookpagina.

Sunshined tomatoes

Via de minor International Entrepreneurship & Development is het projectteam drie maanden naar het zuiden van Kenia geweest. Daar is een klein dorp met boeren die voornamelijk tomaten verbouwen. Tomaten zijn een sterk seizoen afhankelijke groente. Probleem was dat er in de natte periodes een overschot aan tomaten is en in de droge periodes een tekort.

Vorig jaar is er al een projectgroep naar het dorp geweest om te kijken wat de oplossingen voor dit probleem zoude kunnen zijn. Oplossing vanuit hen was het overschot aan tomaten drogen, zodat deze langer houdbaar zijn en dus bruikbaar in de droge perioden. Dit projectteam heeft ook droogrekken gemaakt om dit te realiseren. Echter zijn problemen ontstaan in dit productieproces die dit jaar opgelost zijn.

- Bewoners kunnen nu wel het gehele proces doorlopen.
- Er is voor schaalvergroting gezorgd.
- Het product moest gecertificeerd worden om het daadwerkelijk te kunnen verkopen.
- Er is aandacht aan marketing en promotie besteed.



Chako Zanzibar

Chako is een Nederlands initiatief dat bijdraagt aan de vermindering van afval en de hoge werkloosheid. In de werkplaats van Chako in Zanzibar worden dan ook souvenirs gemaakt van afval.

Chako Zanzibar heeft getracht een glasoven te bouwen waarmee glas gerecycled kan worden.



Dit gebeurt bij een winkeltje op Zanzibar. Eerder hebben studenten van de Hogeschool Amsterdam al nieuwe producten ontworpen die blijkbaar goed lopen. Deze producten zijn van glas, daarom zou een recycle systeem voor glas erg handig zijn.

Twee studenten van de TU Delft zijn hier mee aan de slag gegaan en hebben een glas oven ontworpen en gebouwd. Daarnaast was er een ruimte nodig voor deze glasoven, deze is ook aangelegd. Opdracht voor de toekomst is het vergroten van de productiecapaciteit zodat het een volwaardige winkel kan worden.